

INVESTERINGS- SIGNALEN

Oktober 2019

Avmattning och lägre investeringar i
FoU



Tidsbrist och låga marginaler anges som främsta orsaker till låga FoU-investeringar. Frågan är om pengarna finns för att öka investeringarna när tiden frigörs.

Innovationsföretagen

● almeqa

INNEHÅLL

Sammanfattning.....	3
Om investeringsignalen.....	4
Inledning.....	6
Investeringar inom sektorn	6
Tema forskning och utveckling	7
Orderstocksindex och konfidensserie	8
Prisbildens utveckling	11
Utvecklingen för arkitekt- och teknikkonsultföretagen.....	13
Arkitektföretagen	15
Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggnings-orienterade konsultföretag).....	17
Utvecklingen för industrikonsulterna	19
Sysselsättningsläget	22
Regional statistik.....	24
Kommande rapporter	35

SAMMANFATTNING

Avmattning och lägre investeringar i FoU

Innovationsföretagens medlemmar (arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter) signalerar om en avmattning över hela sektorn med försämrad lönsamhet som följd. Orderläget planar ut på en hög nivå och avmattningen är mer en normalisering av orderläget, från de extrema beläggningsgraderna under rekordåren 2016-2018. Konfidensindikatorn ökade för alla tre verksamhetsområdena vilket stärker bilden av just en avmattning snarare än en fortsatt försämring. Rekryteringsbehovet i branschen består, men är lägre än tidigare. Nu behöver drygt hälften (57 %) av företagen anställa mot tidigare två av tre eller tre av fyra. Det gör att personalomsättningen sjunker en aning under 2019. Företagens investeringar i forskning och utveckling (FoU) minskar, sammantaget motsvarade de 1,5 % av omsättningen under 2018. Tidsbrist och låga marginaler anges som främsta orsaker till låga investeringar i FoU. Frågan är om pengarna finns för att öka investeringarna när tiden frigörs?

I den här medlemsundersökningen bland arkitekt-, teknikkonsult- och industrikonsultföretag medverkade 103 företag som tillsammans sysselsätter cirka 23 000 medarbetare i Sverige. Undersökningen genomfördes under september.

Orderstocksindex backade för arkitekterna och industrikonsulterna, men var oförändrat för teknikkonsulterna. En avmattning har skett för samtliga verksamhetsområdena jämfört med nivåerna som noterades under rekordåren 2016-2018, där de högsta noteringarna skedde under slutet av 2017 och början av 2018. Men orderläget är fortsatt starkt, framförallt för teknikkonsulterna och industrikonsulterna. Arkitekternas marknadsläge försämrades tidigare och snabbare i och med nedkyllningen på bostadssektorn. Samtidigt tyder det mesta på att marknaden stabiliserar sig på nuvarande nivåer. Konfidensindikatorn stärktes för alla tre verksamhetsområdena jämfört med i maj. Sammantaget tror 35 % av företagen på ökande orderingång under de kommande sex månaderna, medan 14 % tror på en försämring. Konfidensnettotalet blir därmed +21 (35-14). Motsvarande siffror i maj var +15 (33-18).

Optimismen håller alltså i sig i branschen men lönsamheten planar ut, och viker kanske nedåt, under 2019 och 2020. Arkitekterna, teknikkonsulterna och industrikonsulterna redovisade alla försämrade rörelseresultat under maj till augusti jämfört med perioden innan, och även sämre jämfört med samma period förra året. Anledningarna till den försämrade lönsamheten är det avmattade orderläget med lägre beläggningsgrader som följd, en avstannad prisutveckling och fortsatta löneökningar. Ett något mindre rekryteringsbehov i branschen, med lägre personalomsättning som följd, kan dock medföra att löneökningarna bromsar in. De har legat på 4-5,5% de senaste åren. Möjligtvis kan de nu sjunka under 4% under 2019, och kanske framförallt 2020.

Företagen i branschen investerade mindre i FoU under 2018 jämfört med 2017. Sammantaget investerade de endast 1,5 % av omsättningen mot 2,6 % under 2017. Högst notering, sedan undersökningarna inleddes, var 2014 då investeringarna var 2,9 %. Tar man med FoU som görs för kunds räkning ökar investeringarna till 5,4 % (7,2 % under 2017). Det är framförallt industrikonsulterna som drar upp den siffran. Där finns också olika uppfattningar om vad som är FoU. En del anser att allt de gör är FoU medan andra inte tycker att de ägnar sig åt det alls. Så det finns en del begrepps- och tolkningssvårigheter med de här siffrorna. Många företag (50%) tycker dock att de investerar för lite i FoU och 33 % tycker att de investerar tillräckligt. Största anledningen till att de inte investerar mer är tidsbrist, säger 62 % av företagen. Sedan kommer för låga marginaler med 34 %. Så frågan är om rekordåren omöjliggjorde större FoU-investeringar och om de kan komma att öka nu när orderläget normaliseras? Eller kommer inte lönsamheten tillåta det?

OM INVESTERINGSSIGNALEN

Investeringsignalen är Innovationsföretagens återkommande marknadsundersökning bland arkitektföretag, konsultföretag med bygg- och anläggningsverksamhet samt industrikonsulter. Den redovisar aktuell information om beläggning samt förväntningar på framtida orderläge och personalbehov. Företagen arbetar tidigt i investeringscykeln. I genomsnitt sker deras utrednings- och projekteringsinsats 12–18 månader före byggstart eller en industriell investering. Konsultföretagens unika position i investeringsprocessen innebär att marknadsundersökningen ger en tidig och tillförlitlig signal om förändringar i investeringsvolymen för t ex bostäder, infrastruktur samt industrins maskiner och processer.

Investeringsignalen mäter regelbundet branschens marknadssituation och publiceras tre gånger per år. Undersökningen baseras på ett representativt urval av branschföretag där merparten är Innovationsföretagens medlemmar. Publikationen syftar till att öka kunskapen om branschen och att informera om dess marknadssituation och därmed ge såväl branschföretag som övriga intressenter bättre beredskap inför marknadsförändringar.

Verksamhet

Branschen delas in i arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultföretag. De två förstnämnda kategorierna utreder, projekterar och projektleder byggrelaterade investeringar i vid bemärkelse.

Industrikonsultföretagen – eller något mer tydligt industriteknikkonsultföretagen – utreder och projekterar industrins tillverkningsprocesser och utvecklar industrins produkter. Arkitekt- och teknikonsultföretagen som projekterar alla slags byggnader och anläggningar, är de som projekterar fabriksbyggnaden medan industrikonsulten däremot tar sig an tillverkningsprocessen och/eller utvecklar de produkter som ska tillverkas.

Om branschen

Arkitekt-, teknikonsult- och industrikonsultbranschen utreder, projekterar och deltar i utvecklingen av fasta investeringar och produkter för drygt 500 miljarder kronor i år. Sektorn påverkar därmed utvecklingen av drygt 10 % av Sveriges BNP, som under 2018 var 4 791¹ miljarder kronor.

Branschens företag är i väsentlig omfattning verksamma i inledningen av investeringscykeln. Branschens utveckling och förväntningar om framtida marknadsläge ger därför en tidig och tillförlitlig signal om hur en betydande del av BNP kommer att utvecklas under det kommande året.

¹ Ekonomifakta.se

Om diagrammen

Orderstocksindex räknas fram genom en vägning mellan inneliggande orderstock per anställd och beläggningsgraden om 2, 3, 6 och 12 månader.

Konfidenskurvorna visar skillnaden mellan procentandelen av företagen som angivit en positiv förväntan på orderstockens utveckling och de som angivit en negativ förväntan. Om exempelvis 60 % förväntar sig en förbättrad utveckling, 20 % förväntar sig en försämrad utveckling (och övriga 20 % förväntar sig en oförändrad bild) blir nettotalet + 40.

Diagrammen över prisbildens utveckling och förväntan på personalstyrkans utveckling redovisar också nettotal och beräknas på samma sätt som konfidenstalen.

Om denna undersökning

Mätdatumet för denna undersökning är den 1 september 2019. 103 medlemsföretag, med sammanlagt cirka 23 000 anställda i Sverige, har deltagit i marknadsundersökningen. Svaren har samlats in under september. Ett stort tack till alla företag som medverkat!

INLEDNING

I den här undersökningen, genomförd i september 2019, skickar Innovationsföretagens medlemmar signaler om avmattning, som kan ses som en normalisering av orderläget efter rekordåren 2016-2018. För arkitekterna börjar orderläget stabilisera sig och det finns till och med lite förhoppningar om en ökning av bostadsuppgifterna. För teknik konsulterna och industrikonstulterna kan orderläget försvagas ytterligare en bit, men kanske senare under 2020. Lönsamheten försämras dock samtidigt som rekryteringsbehovet minskar.

Företagen investerar allt mindre i forskning och utveckling (FoU). Tidsbrist anges som främsta anledning till att de inte investerar mer. Ger avmattningen mer resurser till vikande FoU-investeringar?

Investeringar inom sektorn

Tabellen nedan visar investeringarna inom sektorn under 2018 samt prognoser för investeringsutvecklingen under 2019 och 2020. Bygginvesteringarna ökade med 2 % under 2018 och landade på totalt 543,1 miljarder kronor. Lokal- och infrastrukturinvesteringarna har hållit uppe volymerna trots de vikande bostadsinvesteringarna. Under 2019 förväntas dock den nedkylda bostadssektorn dra ned de totala investeringarna, som beräknas minska med 2 %. Ungefär samma utvecklas väntas under 2020, med en inbromsning av lokalinvesteringarna som största förändring. Med tanke på teknik konsulternas fortsatt goda ordervolymer på lokalsektorn är det sannolikt att det är en tillfällig minskning.

Industrins investeringar i maskiner och utrustning minskade med 5 % under 2018 jämfört med året innan, till sammanlagt 55,1 miljarder kronor. De väntas fortsätta att minska under 2019, med cirka 7 %. För 2020 är det svårt att prognosticera. En minskad efterfrågan på tillverkningsindustrins produkter behöver inte innebära minskade investeringar i maskiner och utrustning.

Investeringar i Sverige (* miljarder kronor)	2018		2019 (p)		2020 (p)	
	*	%	%	%	%	%
Bostäder	262,0	-4	-8	-5		
Lokaler	176,6	11	4	-1		
Industribyggnader	8,2	0	-18	4		
Infrastruktur o övr anläggningar	96,3	6	3	4		
Bygginvesteringar totalt	543,1	2	-2	-2		
Industrins investeringar i maskiner och utrustning enl SCB och Innovationsföretagen	55,1	-5	-7	+/- 2		

Tabell 1: Bygg- och industriinvesteringar 2018 samt prognos för 2019 och 2020 (fasta priser). Källa: SCB, BI och Innovationsföretagen.

Tema forskning och utveckling

Sedan några år tillbaka undersöker vi medlemsföretagens investeringar i forskning och utveckling (FoU) i den sista mätningen på året. Resultatet den här gången visar på en generellt avtagande trend. Branschen investerade i genomsnitt 1,5 % av omsättningen på FoU under 2018. Det är en minskning jämfört med 2017 då investeringarna var 2,6 %, och mer i nivå med 2016 då de var 1,6 %. Siffrorna kring FoU är lite osäkra då definitionen av vad som är FoU varierar. Men mätningen ger ändå en indikation om hur mycket som investeras i företagen.

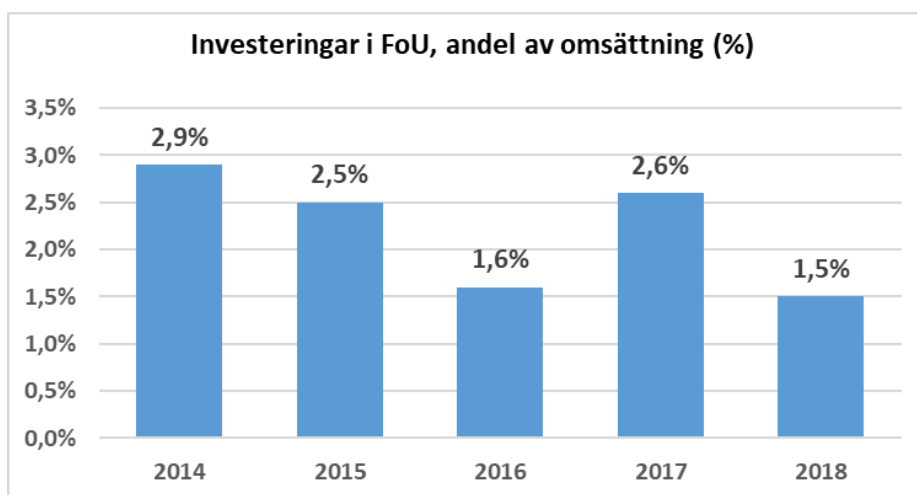


Diagram 1: FoU-investeringar i genomsnitt som andel av omsättningen.

De som investerar mest i FoU är arkitektföretagen; 3,0 %. Minst investerar industrikonsulterna; 0,9 %. De investerar dock mer för kunds räkning. Nedan visas de olika verksamhetsområdenas investeringar i FoU över tiden.

	Arkitekter (%)	Teknikkonsulter (%)	Industrikonsulter (%)	Alla (%)
2014	3,9	2,2	3,5	2,9
2015	4,3	1,8	2,2	2,5
2016	3,3	1,2	1,9	1,6
2017	4,3	2,1	2,1	2,6
2018	3,0	1,3	0,9	1,5

Lägger man till FoU för kunders räkning ökar investeringarna till totalt 5,4 % av omsättningen, vilket är lägre än föregående år då de var 7,2 %. Undersökningen visar att företagen själva tycker att de investerar för lite i FoU. Av de medverkande anser 49 % att de investerade för lite i FoU, 33 % att de investerade tillräckligt och resterande 18 % var osäkra. Det är i princip identiska siffror som i förra årets undersökning. De främsta anledningarna till att företagen inte investerade mer i FoU var tidsbrist (67 %), följt av för låga marginaler (37 %), FoU genereras löpande i kunduppdragen ändå (23 %), kompetensbrist (14 %), ny kunskap kommer med rekryteringar (9 %) och slutligen ej relevant (5 %) samt annat (2 %). Frågan är om företagen kommer att investera mer när avmattningen på marknaden medför lägre beläggningsgrader? De låga marginalerna blir ju inte bättre. Det blir intressant att följa utvecklingen.

Nyttjandet av det FoU-avdrag som infördes 2014 är mycket lågt i branschen. Endast 3 av de 94 företag som svarade på frågan uppgav att de nyttjade avdraget. Främsta anledningen till den låga siffran uppgavs var okunskap om dess existens, 34 %. Andra anledningar var ej relevant (29 %), vet ej (13 %), för lite pengar (12 %), annat (10 %), tidsbrist (9 %) och byråkrati (9 %).

Orderstocksindex och konfidensserie

Orderstocksindex visar på att avmattningen i branschen fortsätter. Orderläget försämrades för industrikonsulterna mellan maj och september. Orderstocksindex föll till 139 från 144. Det är den lägsta noteringen på två år, sedan september 2017. Arkitekternas orderläge var relativt oförändrat under perioden. Orderstocksindex föll till 106 i september från 107 i maj. Teknikkonsulternas orderstocksindex var oförändrat jämfört med i maj; 134.

Sammantaget har det skett en avkylning i byggsektorn som tidigare varit närmast överhettad. Ordervolymer närmar sig nu vad man snarare skulle kunna kalla normalläget. Avmattningen har dock huvudsakligen skett inom en delsektor; bostäder. För företagen som normalt sett har en stor del av sin verksamhet i den sektorn är det givetvis allvarligt. Men för övriga företag är det ingen stor skillnad. Lite mindre stress att hinna med flera uppdrag samtidigt möjligtvis. Industrikonsulterna har nu börjat märka av oron i omvärlden och avtagande ordervolymer hos tillverkningsindustrin. Diskussioner om en kommande lågkonjunktur – samtidigt som Brexitsoppan gör framtidsutsikterna grumliga – bidrar till en återhållsamhet bland konsumenter och i investeringar, vilket påverkar ordervolymer för industrin. Det brukar också leda till minskad efterfrågan på industrikonsulternas tjänster. Men det behöver inte vara så. Produkt- och processutveckling är ju sådant man arbetar med långsiktigt och många företag passar på att utveckla produktionsanläggningarna och tillverkningsprocesserna när efterfrågan är lägre. Så, en lågkonjunktur eller minskade produktionsnivåer hos industrin behöver inte automatiskt överföras på industrikonsulterna. I nuläget är det svårt att avgöra vart ekonomin i Sverige och omvärlden kommer att ta vägen. En rejäl lågkonjunktur i Sverige är nog inte det troligaste framtidsscenarioet. Då är en återgång till något som mer liknar ett normalläge mer sannolikt. Detsamma kan nog sägas om industrikonsulternas orderutveckling det kommande året eller så.

I diagrammet nedan visas orderstocksindex för arkitektföretag, teknik konsulter och industrikonsulter.

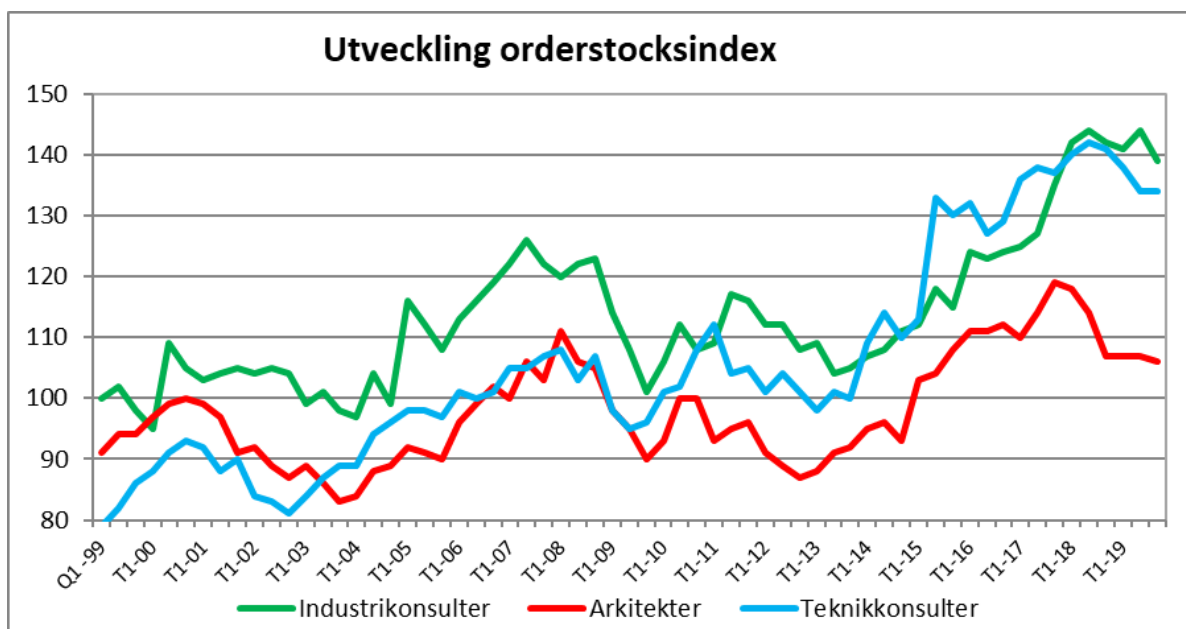


Diagram 2: Orderstocksutveckling för arkitekt-, teknik konsult- och industrikonsultföretag.

I diagrammet som följer jämförs orderstocksindex i denna mätning med motsvarande period föregående år. Där blir trenden rätt tydlig. Mellan början av 2014 och slutet av 2018 var branschen inne i en tillväxtperiod, där orderstocksindex var högre än vid motsvarande period ett år innan. Nu har det svängt nedåt och orderstocksindex är lägre för både de byggorienterade företagen och industrikonsulterna jämfört

med noteringen vid samma tidpunkt året innan. I den här mätningen var industrikonsulternas orderstockindex 2 % sämre än i september 2018. De byggorienterade företagens orderstockindex var 5 % sämre än i september 2018.

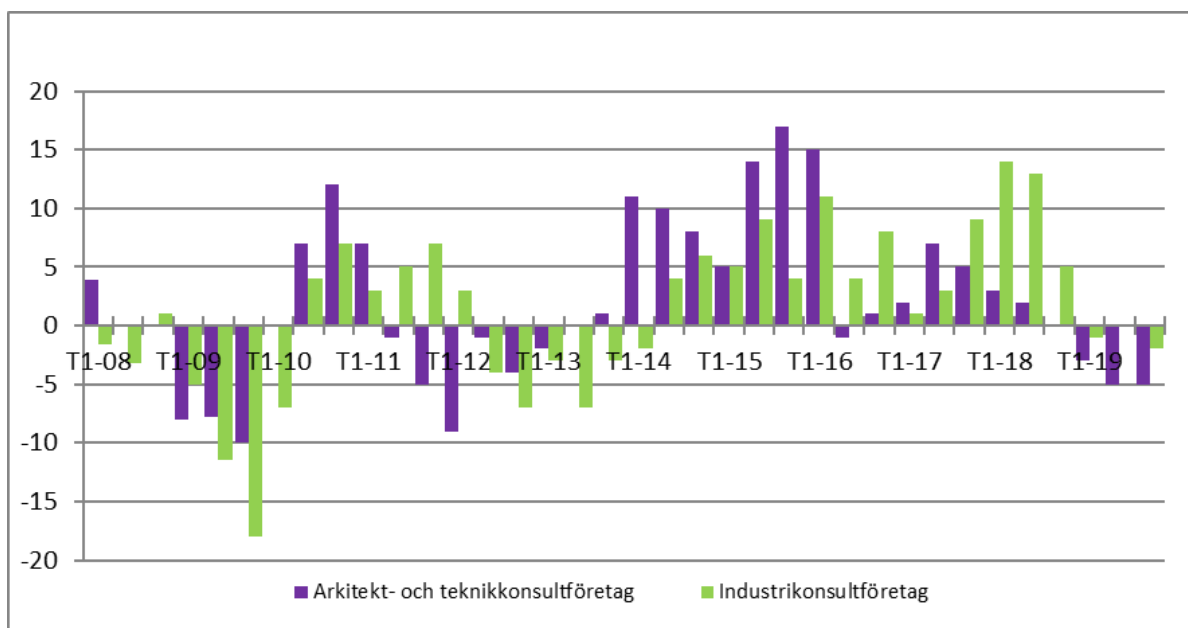


Diagram 3: Orderstocksutveckling för arkitekt- och teknikkonsultföretag respektive industrikonsultföretag. Avser förändring av orderstockindex i procent jämfört med samma period förra året.

I diagrammet nedan visas konfidensindikatorn för arkitekter, teknik konsulter och industrikonsulter. konfidensindikatorn är nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad ordergång om sex månader minus de som tror på en minskad ordergång.

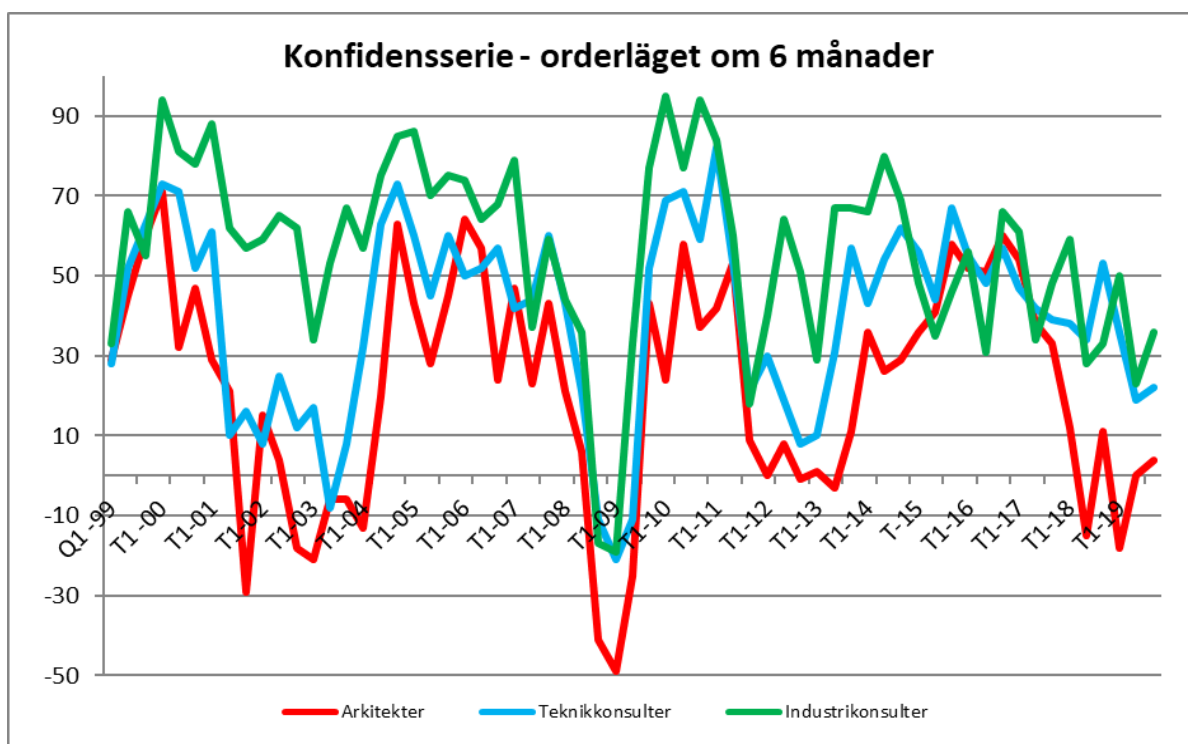


Diagram 4: Konfidensserie, förväntningar på orderläget om sex månader.

Konfidensindikatorerna för arkitekter, teknikkonsulter och industrikonsulter stödjer bilden av en avmattning som klingar normalisering snarare än kris. Konfidensindikatorn visar differensen mellan andelen företag som tror på en ökad respektive minskad ordergång det kommande halvåret. Sammantaget, för alla tre verksamhetsområdena, tror 35 % på en ökning och 14 % på en minskning. Det ger konfidensnettotalet +21 (35-14). Det är något högre än motsvarande notering i maj; +15 (33-18); och något lägre än noteringen i januari; +25 (38-13). Men man kan konstatera att det ändå är rätt få företag som tror på en försämrad ordergång och att hälften av företagen tror på oförändrad ordergång. Så, kortfattat kan man säga att rekordåren i branschen är förbi. Avmattningen drar tillbaka branschen till ett normalläge.

Prisbildens utveckling

Prisutvecklingen i branschen verkar ha vänt, eller åtminstone stannat upp. Priserna har varit inne i en positiv trend i flera år. Företagen har löpande rapporterat att de kunnat höja eller behålla sina genomsnittsarvodena mellan varje mätning. Nu kommer signaler om att fler företag nu sett sina genomsnittsarvodena minska jämfört med läget i maj. 20 % av företagen uppgav att de höjt sina priser medan 23 % sade att de sänkt dem sedan i maj. Nettotalet blir -3 (20-23), vilket förstås är en relativt låg siffra. Men jämfört med nettotalet i maj så är det en stor förändring. Då var det +19 (36-17). Vid samma period ifjol var nettotalet +33 (40-7). Så ett trendbrott verkar vara på gång.

Bland arkitektföretagen uppgav 18 % att de höjt priserna medan 21 % sade att de sänkt dem. Det ger nettotalet -3 (18-21). I maj var det +6 (25-19). Första signalen om ett trendbrott kom i januarimätningen då nettotalet var -16 (4-20). Det var det första negativa nettotalet sedan januari 2015. Teknikkonsulterna inom bygg och anläggning redovisade fortfarande ett positivt nettotal; +2 (22-20). Men det var klart lägre än i majmätningen då det var +33 (39-6) eller vid motsvarande tidpunkt förra året då det var +52 (54-2). Så även där verkar ett trendbrott vara på gång. För industrikonsulterna var nettotalet nu i september -11 (18-29). Det är en klar försämring jämfört med i maj då det var +6 (41-35). Det är också den första negativa noteringen sedan maj 2016.

Utvecklingen illustreras i diagrammet nedan, som visar företagens uppfattning om prisbildens utveckling över tiden. Arkitekter och teknik konsulter presenteras gemensamt.

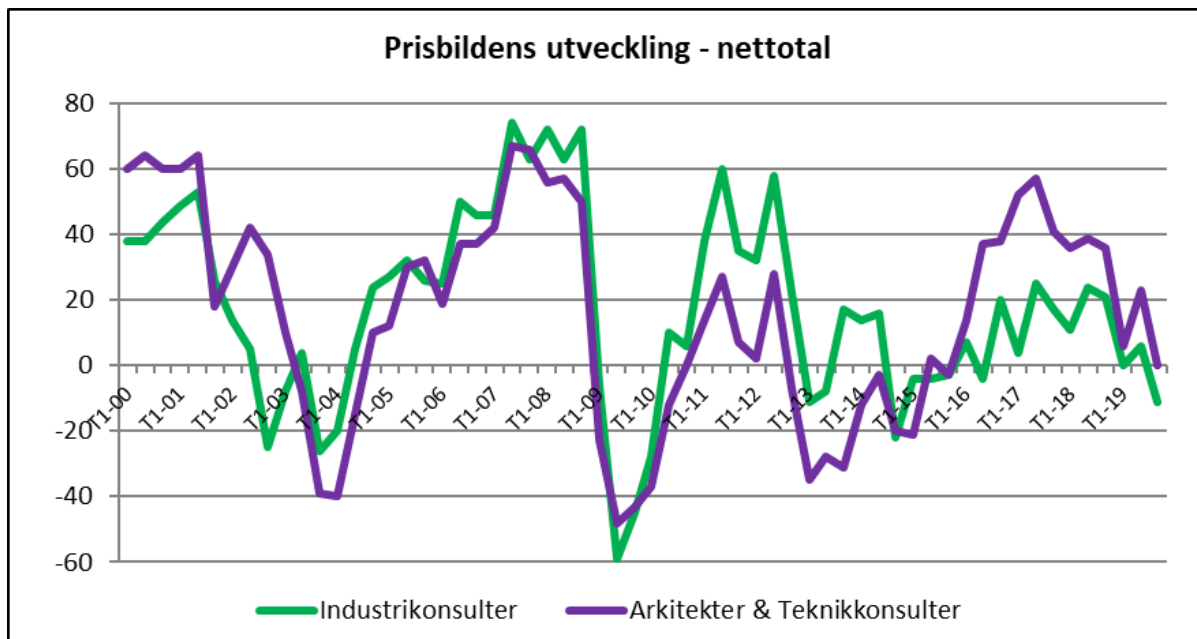


Diagram 5: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger nettotal.

I diagrammet nedan redovisas alla tre verksamhetsområden separat; industrikonsulter, teknikkonsulter och arkitektföretag. Där är trenden tydlig, alla linjer pekar nedåt och är på klart lägre nivåer än för något eller några år sedan.

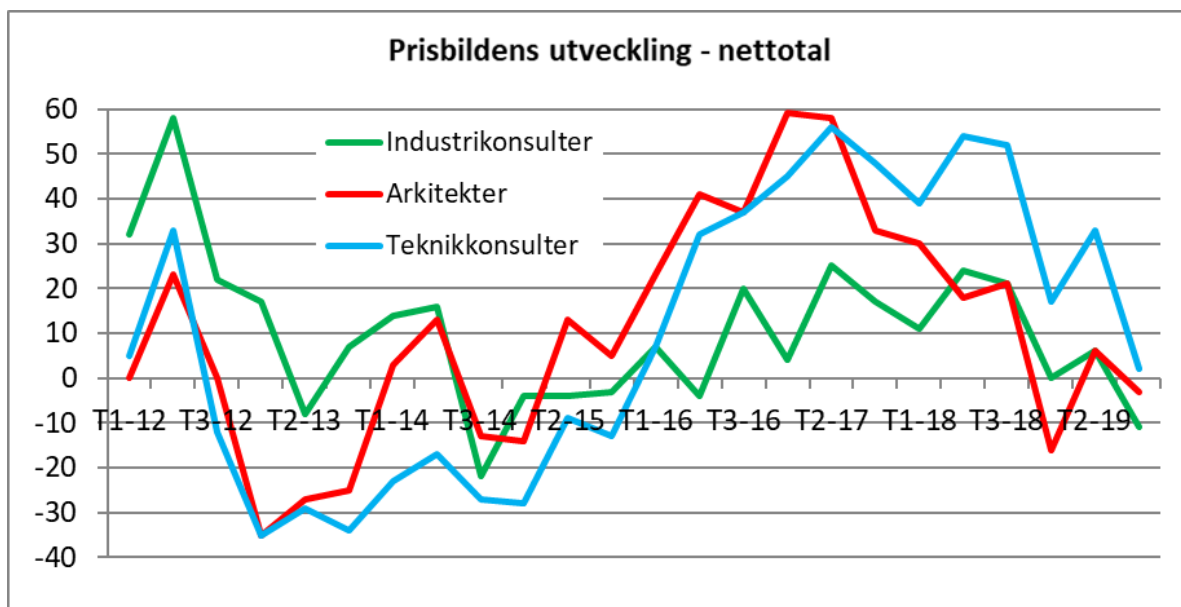


Diagram 6: Prisbildens utveckling sedan senaste mätningen. Anger netttotal.

I undersökningarna mäts också medlemsföretagens genomsnittsarvoden under den senaste mätperioden. Även om företag och tjänster kan skilja en aning mellan undersökningarna så ger det ändå en generell bild över hur utvecklingen ser ut och utgör därför ett bra komplement till informationen om företagen höjt eller sänkt sina priser.

Utvecklingen av genomsnittsarvodena i den här mätningen stödjer delvis bilden som återges i texten och diagrammen ovan. Arkitekternas genomsnittsarvode var lägre mellan maj och september än det var under perioden januari till april. Teknikkonsulternas genomsnittsarvode var marginellt högre under andra tertialet i år jämfört med det första. Industrikonsulternas genomsnittsarvode var dock högre under andra tertialet än det var under det första. Underlaget skiljer sig rätt mycket mellan mätningarna, men bilden behöver inte vara felaktig för det. I frågan om andelen företag som höjt respektive sänkt sina arvoden räknas antalet företag, oavsett storlek. I mätningarna av genomsnittsarvodena vägs svaren med företagens storlek. Så även om fler företag sänkt än höjt priserna så väger de större företagen mer och har därmed större påverkan på genomsnittsarvodet. Så, båda bilderna kan vara sanna samtidigt. Det är dock troligt att den positiva pristrenden bromsar in nu under hösten och att priserna planar ut eller sjunker framöver.

UTVECKLINGEN FÖR ARKITEKT- OCH TEKNIKKONSULTFÖRETAGEN

Arkitekt- och teknikkonsultföretagens gemensamma utveckling ger en övergripande bild av hur bygg- och anläggningssektorn utvecklas. Den har varit inne i en avmattningstrend sedan slutet av 2018. En avmattning som huvudsakligen kommit med nedkyllningen på bostadssektorn. Lokalinvesteringarna i övrigt har haft en fortsatt god projektvolym, även om det skiftat en del från privata investeringar i kommersiella lokaler, kontor och upplevelseorienterade uppdrag till fler offentliga lokaler i form inom sjukvård, skola och förvaltning. Uppdragen inom industribyggnader har gått svagt i några år. Nu kan man möjligtvis ana en liten ökning igen. För övriga delsektorer har uppdragsvolymerna hållits uppe och till och med ökat. Inte minst infrastrukturinvesteringarna fortsätter att öka. Detsamma gäller anläggningar, stadsplanering och miljöutredningar.

De avtagande bostadsinvesteringarna påverkar dock helheten och investeringarna inom bygg och anläggningsområdet minskar under 2019 och 2020. Kreditrestriktionernas effekter på efterfrågan ska inte underskattas. Sveriges Byggindustrier uppskattar att de ger 7 800 färre bostäder per år. Antalet påbörjade lägenheter beräknas uppgå till 44 000 under 2019 och 41 000 under 2020, mot 52 200 under 2018 och hela 63 800 under rekordåret 2017. Det är givetvis en rejäl minskning mellan 2017 och 2020, preliminärt blir den 36 %. Men samtidigt är 41 000 och 44 000 mer än genomsnittet per år för perioden mellan 2009 och 2018. Så med ett historiskt perspektiv råder det ingen kris på bostadssektorn.

Tabellen nedan visar hur förväntningarna ser ut för de olika delsektorerna och hur mycket de representerar i procentandelar av branschens omsättning.

Arkitekter & teknikkonsulter	Sept 2019				
	Förväntningar (%)			Andel volym (%)	
	Ökar	Oförändr.	Minskar	2018	2017
Delsektorer					
Bostäder	20	51	29	14	16
Övriga hus	30	54	16	31	32
Industribyggnader	23	65	12	4	6
Infrastruktur	61	35	4	27	23
Övriga anläggningar	25	64	11	8	6
Miljö/utredningar	50	50	0	7	9
Stadsplanering	28	72	0	9	8
Totalt vägt	38 (37)	51 (61)	11 (12)	100	100

Tabell 2: Förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

Som tabellen ovan visar är det endast för uppdrag avseende bostäder som förväntningarna är negativa. För övriga delsektorer är förväntningarna positiva, åtminstone sett till andelen företag som förväntar sig ökad ordergång minus andelen företag som förväntar sig en minskning.

Diagrammet som följer visar arkitekternas och teknikkonsulternas gemensamma orderstocksindex och konfidensindikator; nettotalet över andelen företag med positiva minus negativa förväntningar på ordergången. Orderstocksindex fortsätter att minska i denna undersökning medan konfidensindikatorn ökar en aning jämfört med i maj. Nettotalet är dock fortfarande mycket lägre än det var mellan 2014 och

2017. Konfidensindikatorn började avta under mitten av 2017, som en fingervisning om hur orderläget skulle komma att förändras. Den förändringen började märkas på orderstocksindex under mitten av 2018.

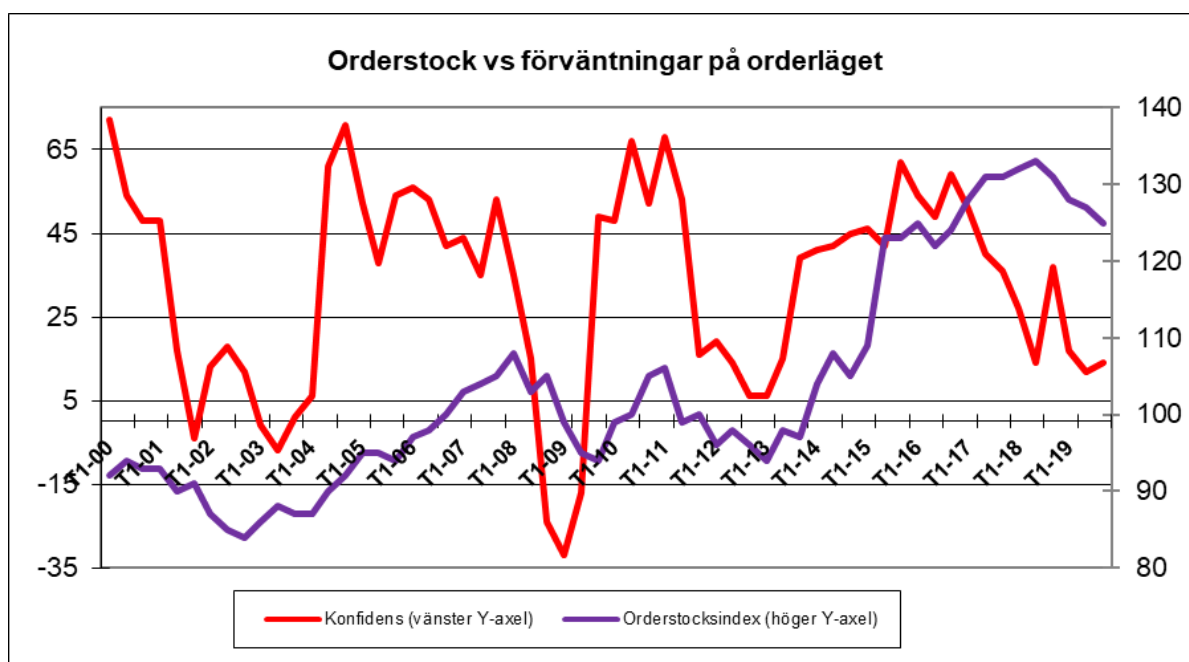


Diagram 7: Orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om sex månader).

Diagrammet nedan visar arkitekt- och teknikkonsultföretagens sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader.

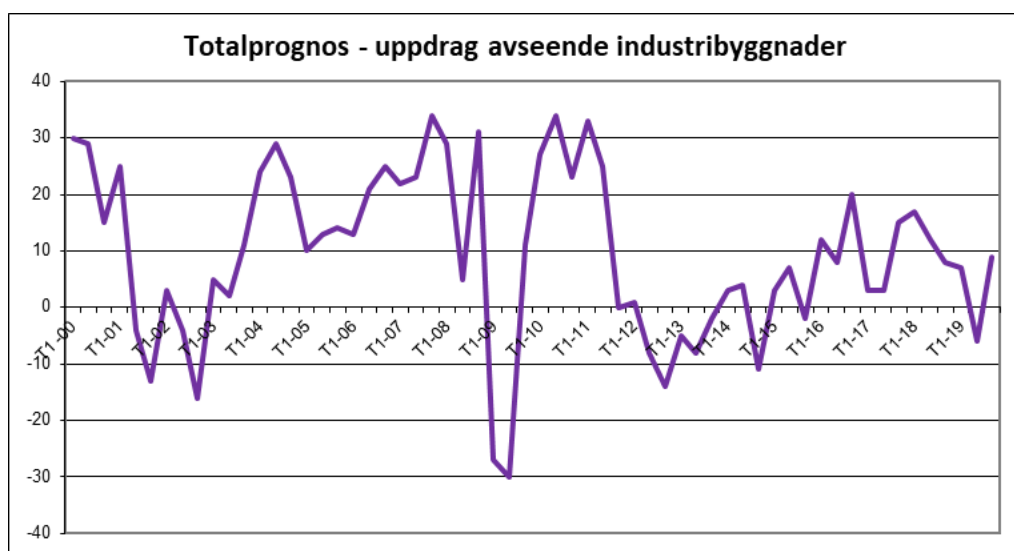


Diagram 8: Arkitekternas och teknikkonsulternas sammantagna förväntningar på uppdrag avseende industribyggnader om sex månader.

Arkitektföretagen

Arkitekternas orderläge försämrades en aning mellan maj och september, orderstocksindex minskade till 106 från 107 i maj. Det är också den noteringen det legat på sedan september 2018. Det stora tappet kom redan i slutet av 2017. Sedan slutet av 2018 har orderläget varit relativt stabilt. Ser man till övriga signaler kan man tolka utvecklingen som att orderläget stabiliserar sig på en lägre nivå. Alltså att den stora minskningen redan skett. Det är huvudsakligen bostadssektorn som legat bakom det försämrade orderläget.

Ser man i tabellen nedan, på arkitekternas förväntningar per delsektor, ser man att det nu är fler som tror på en ökande orderingång för uppdrag avseende bostäder än antalet företag som tror på en minskning. Det är första gången arkitekternas konfidensnetttotal för bostadssektorn är positivt sedan september 2017. Det har varit negativa netttotal fem mätningar i rad däremellan. Konfidensindikatorn för den förväntade orderutvecklingen om sex månader, för samtliga delsektorer, ökade till +4 (15-11) från 0 (24-24) i maj och 18 (15-33) i januari. Mer än någonting annat är det fler som förväntar sig ett oförändrat orderläge. Dessutom är det alltså fler företag som tror på en ökning än de som tror på en minskning.

Det är viktigt att påpeka att nedkylningen som skett för arkitekter huvudsakligen ägt rum i Stockholmsregionen. Jämfört med i majundersökningen så hade orderläget endast försämrats i två regioner; i Stockholm och i nedre Norrland. Endast i Stockholm förväntades orderläget försämrats de kommande sex månaderna. I övriga regioner var nettotalet noll eller positivt. I Västsverige har utvecklingen varit fortsatt positiv. Så, de är viktigt att ha perspektiv när man diskuterar arkitekternas konjunkturläge. Det varierar beroende på huvudsakligen verksamhetsområde och på geografisk placering.

Nedan redovisas arkitektföretagens förväntningar på orderlägets utveckling, fördelat på delsektorer samt delsektorernas respektive andel av omsättningen under 2017 och 2018.

Arkitekter	Sept 2019			Andel volym (%)	
	Förväntningar (%)			2018	2017
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar		
Bostäder	36	40	24	21	26
Övriga hus	39	43	18	55	55
Industribyggnader	29	64	7	3	2
Infrastruktur	25	75	0	8	4
Övriga anläggningar	14	72	14	1	1
Miljö/utredningar	0	100	0	1	1
Stadsplanering	28	72	0	11	11
Totalt vägt	35 (22)	50 (62)	15 (16)	100	100

Tabell 3: Arkitekternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

I den här mätningen är alltså konfidensindikatorn inte negativ för någon delsektor. Den är dock neutral för både övriga anläggningar (energi och kraftanläggningar) samt för miljöprojekt och -utredningar. Det är arkitekternas två minsta delsektorer. För den största delsektorn, övriga hus (eller lokaler), är konfidensindikatorn alltså positiv; +21 (39-18) i den här mätningen, mot +11 (29-18) i föregående.

Arkitekternas debiteringsgrad förbättrades under andra tertiet, jämfört med det första. Den var 77,0 % under maj till augusti medan den var 75,5 % under januari till april. Dessförinnan var den 75,8 %. Andra tertiet är lite speciellt eftersom det innehåller semestermånaderna. Men signalerna tyder ändå på att en viss ökning kan vara på gång igen. 41 % av företagen tror att debiteringsgraden ökar kommande sex månader medan endast 14 % tror att den minskar. Lönsamheten däremot ser ut att fortsätta att försämrats.

Rörelsemarginalen för de medverkande företagen var endast 4,6 % under andra tertialet, mot 9,6 % under första tertialet. Siffrorna ska inte tas på alltför stort allvar med tanke på semesterperioden. Dessutom varierar underlagen mellan undersökningar, vilket kan påverka resultaten. Men trenden är tydlig, lönsamheten försämras. 22 % av företagen uppgav att rörelseresultatet var bättre och 48 % att det var sämre under andra tertialet 2019 jämfört med samma period året innan. För helåret 2019 jämfört med 2018 trodde 15 % på en förbättrad rörelsemarginal och 33 % på en försämring. För 2020 var det 11 % som trodde på en förbättring och 27 % som trodde på en försämring. Anledningarna till den försämrade lönsamheten beror givetvis till stor del på det avmattade orderläget. Men det beror också på en prisutveckling som planat ut och en lägre debiteringsgrad i kombination med lönekostnader som ökar varje år.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för bostadsprojektering.

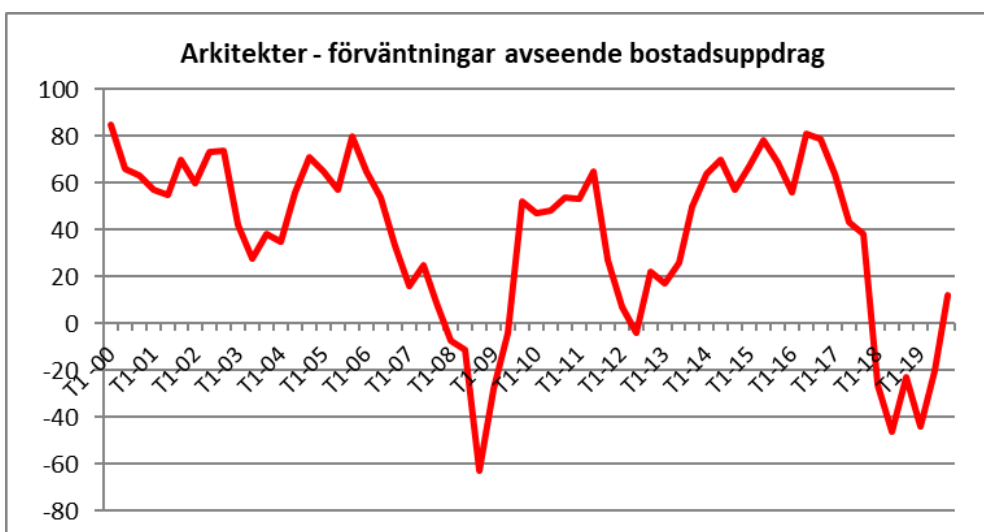


Diagram 9: Arkitekternas förväntningar avseende bostadsprojektering om sex månader.

I diagrammet nedan illustreras konfidenskurvan för ”övriga hus”, vars utveckling varit relativt stabil sedan 2014 med små variationer upp och ned men med stadigt övertag av positiva netttotal.

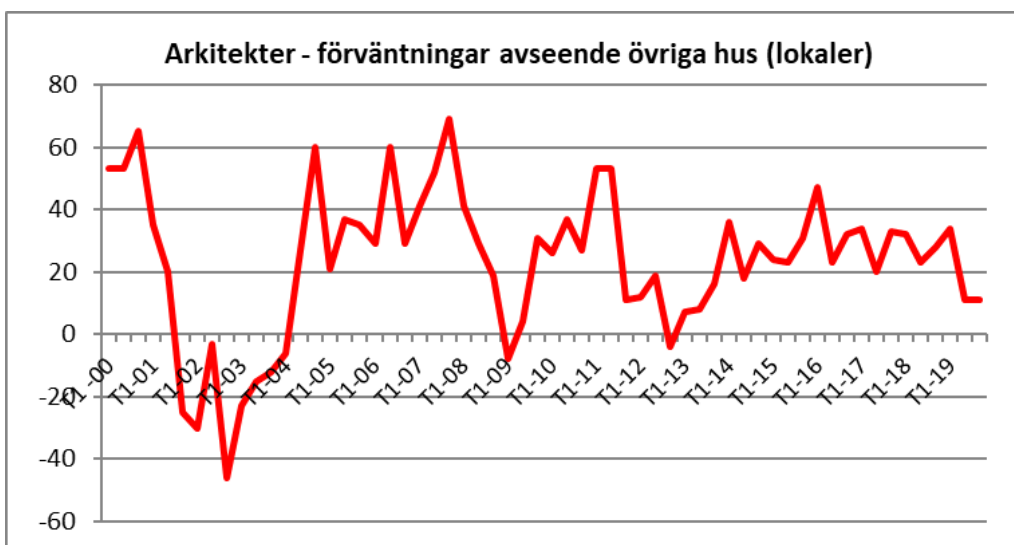


Diagram 10: Arkitekternas förväntningar avseende övriga hus (kontor, handel, upplevelse och offentliga lokaler) om sex månader.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

Teknikkonsultföretagen (bygg- och anläggningsorienterade konsultföretag)

Teknikkonsulternas orderläge var oförändrat i september jämfört med i maj. Orderstocksindex var 134 i båda mätningarna. I september 2018 var det 141. Det har skett en avmattning för teknikkonsultföretagen, men i mycket mindre utsträckning än det gjort för arkitektföretagen. Beläggningsnivåerna har normaliserats en aning men orderläget är fortsatt mycket starkt. Avmattning har huvudsakligen skett på bostadssektorn, precis som för arkitektföretagen. Men den delsektorn är relativt liten mätt i andel av omsättningen. Den representerade 13 % av omsättningen under 2018. I övriga delsektorer har utvecklingen i huvudsak varit positiv, inte minst i den viktiga delsektorn infrastruktur.

Konfidensindikatorn, som visar nettotalet mellan andelen företag som tror att orderläget förbättras minus de som tror att det försämras, var +22 (37-15) i september, vilket är en liten ökning jämfört med i maj då den var +19 (32-13). Det är dock klart lägre än de nivåer den legat på under senare år, som varierat mellan 34 och 62 sedan 2012. Samtidigt ska man minnas att åren 2016-2018 var rekordår sett till ordervolymer och beläggningsgrader. Med det perspektivet är det ändå imponerande att konfidensindikatorn fortfarande visar positiva nettotal.

Nedan redovisas teknikkonsultföretagens förväntningar på orderlägets utveckling fördelat på delsektorer samt delsektoreernas respektive andel av omsättningen under 2017 och 2018.

Teknikkonsulter	Sept 2019			Andel volym (%)	
	Förväntningar (%)			2018	2017
Delsektorer	Ökar	Oförändr.	Minskar		
Bostäder	10	58	32	13	12
Övriga hus	24	61	15	24	23
Industribyggnader	20	66	14	4	7
Infrastruktur	68	27	5	32	30
Övriga anläggningar	28	62	10	10	9
Miljö/utredningar	50	50	0	9	12
Stadsplanering	29	71	0	8	7
Totalt vägt	39 (29)	50 (59)	11 (12)	100	100

Tabell 4: Teknikkonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på delsektorer.

Högst konfidensnetttotal uppvisades för uppdrag avseende infrastruktur; +63 (68-5). Det är också den största delsektorn, volymmässigt. För den näst största delsektorn, övriga hus, var konfidensnettotalet +9 (24-15). För övriga delsektorer utom bostäder var det alltså positivt.

Teknikkonsulternas debiteringsgrad minskade till 77,8 % under andra tertialet i år, från 78,4 % under första tertialet. Man ska dock ha i åtanke att semesterperioden infaller under perioden, så siffrorna kan tas med en nypa salt. Företagen verkar relativt optimistiska sett till utvecklingen under det kommande halvåret. 27 % tror att debiteringsgraden ökar under perioden medan 11 % tror att den minskar. Det ger en indikation på att beläggningsen i branschen väntas fortsätta vara hög. Lönsamheten väntas dock bromsa in. Rörelsemarginalen bland de medverkande företagen var 4,8 %, vilket är väsentligt lägre än den var perioden innan (10,2 %). Det är dock inte vanligt att rörelsemarginalen är lägre under andra tertialet eftersom semestrarna ligger där. Förra året var rörelsemarginalen 7,3 % mellan maj och augusti, samtidigt som den var 11,3 % perioden innan och 10,6 % perioden efter. 38 % av företagen uppgav att rörelsemarginalen var bättre under andra tertialet 2019 än vid motsvarande period 2018, medan 24 % uppgav att den var sämre. Så, det var alltså fler som hade bättre lönsamhet i år än samma period förra året

trots att rörelsemarginalen var lägre. Diskrepansen kan förklaras av dels olika underlag beroende på vilka företag som medverkat och dels på att även om fler företag kan ha förbättrat lönsamheten så drar de större företagen ned den ifall de har haft en försämrad lönsamhet. För helåret 2019 tror 35 % på en förbättrad rörelsemarginal och 18 % på en försämring. Förväntningarna för 2020 antyder en försämrad lönsamhet. 16 % tror på förbättring medan 24 % tror på försämring.

Sammantaget kan man konstatera att teknikkonsulternas orderläge alltså är starkt även om en viss avmattning skett sedan rekordåren 2016-2018. Beläggningsgraderna har avtagit en aning och stabiliserat sig på normalnivåer. Lönsamheten väntas dock bromsa in på grund av något lägre beläggning, avtagande prisutveckling kopplat med ökande löner samt en större andel offentliga uppdrag i relation till privata uppdrag. Det tenderar att dra ned genomsnittspriserna eftersom de upphandlas offentligt.

Diagrammet nedan illustrerar förväntningarna på infrastrukturektorn över tiden. De är fortsatt positiva även om konfidenskurvan svänger nedåt i denna mätning.

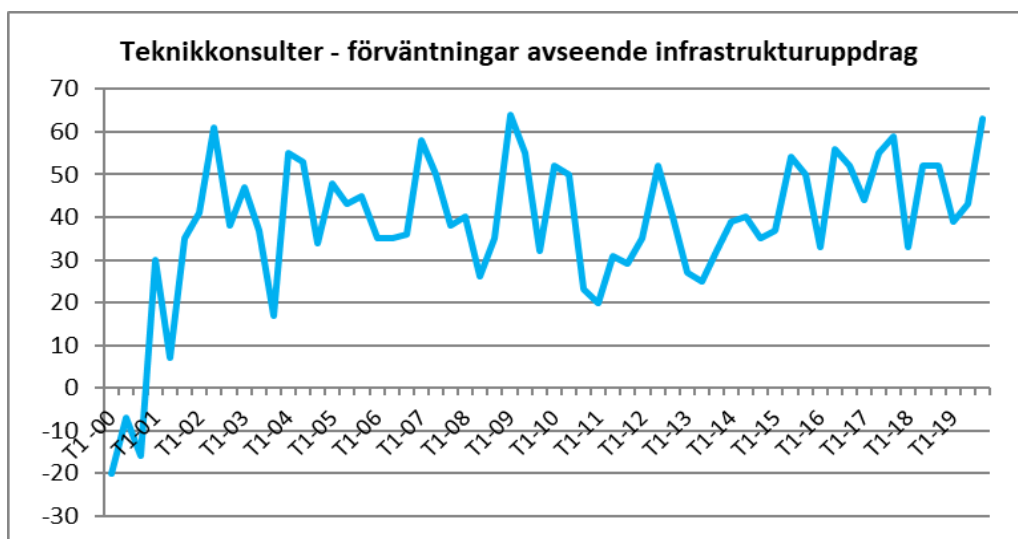


Diagram 11: Teknikkonsulternas förväntningar avseende infrastruktur om sex månader.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

UTVECKLINGEN FÖR INDUSTRIKONSULTERNA

Industrikonsulternas orderläge försvagades mellan maj och september; orderstocksindex föll till 139 från 144 i maj. Det är sannolikt att konjunkturtoppen har passerats med tanke på det ekonomiska läget i Sverige och omvärlden med vikande konjunktur och lägre efterfrågan på industrins produkter. Det bör förstås påverka industrikonsulternas utveckling. De senaste åren har varit rekordstarka så en avmattning handlar än så länge mer om en normalisering än en svag marknad. Industrikonsulterna har fortfarande mycket att göra. De ser själva också fortsatt optimistiskt på utvecklingen framöver. Konfidensindikatorn, som visar på differensen mellan andelen företag som tror orderläget förbättras respektive försämras, ökade till och med mellan maj och september. I den här mätningen tror hälften (50 %) av företagen på en ökande ordergång de kommande sex månaderna och 14 % tror på en försämring. Det ger konfidensnettotalet +36 (50-14). I maj var det +23 (45-22).

Diagrammet nedan visar orderstocksindex utveckling tillsammans med konfidensindikatorn. De två kurvorna svänger åt olika håll. Orderstockindex minskar medan konfidensindikatorn ökar igen. Båda kurvorna ligger dock på nivåer som indikerar en god marknad och positiva förväntningar, om än på lägre nivåer än under de senaste åren.

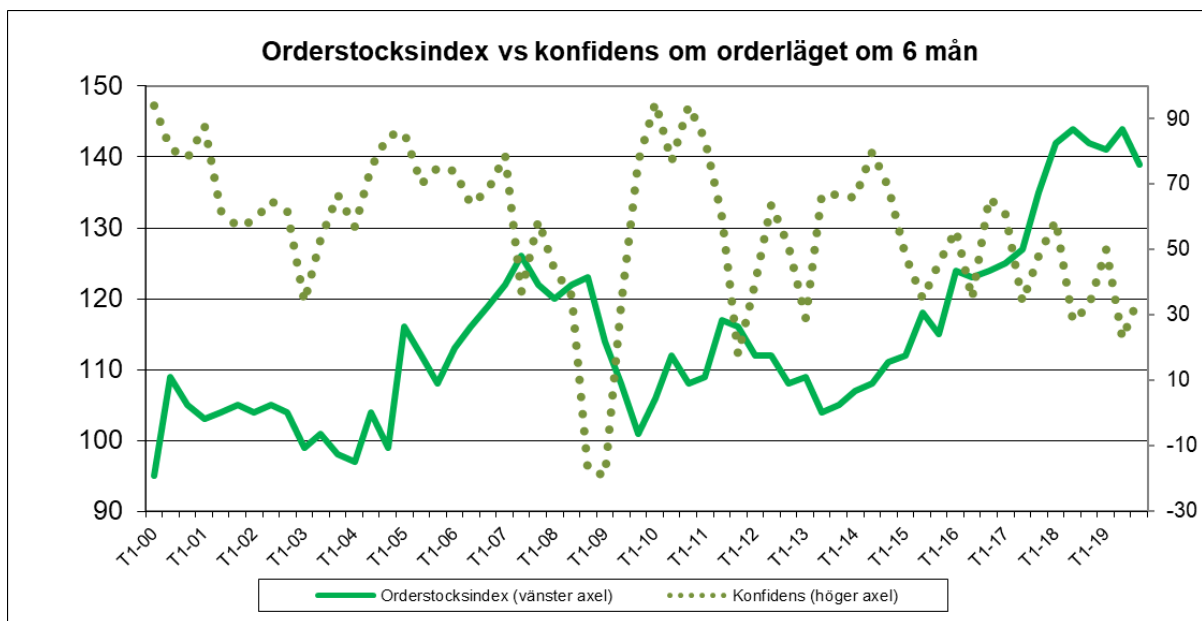


Diagram 12: Industrikonsulterna, orderstock vs konfidens (förväntningar på orderläget om sex månader)

I diagrammet nedan visas orderstocksindex tillsammans med beläggningsgraderna om 2, 3 och 6 månader.

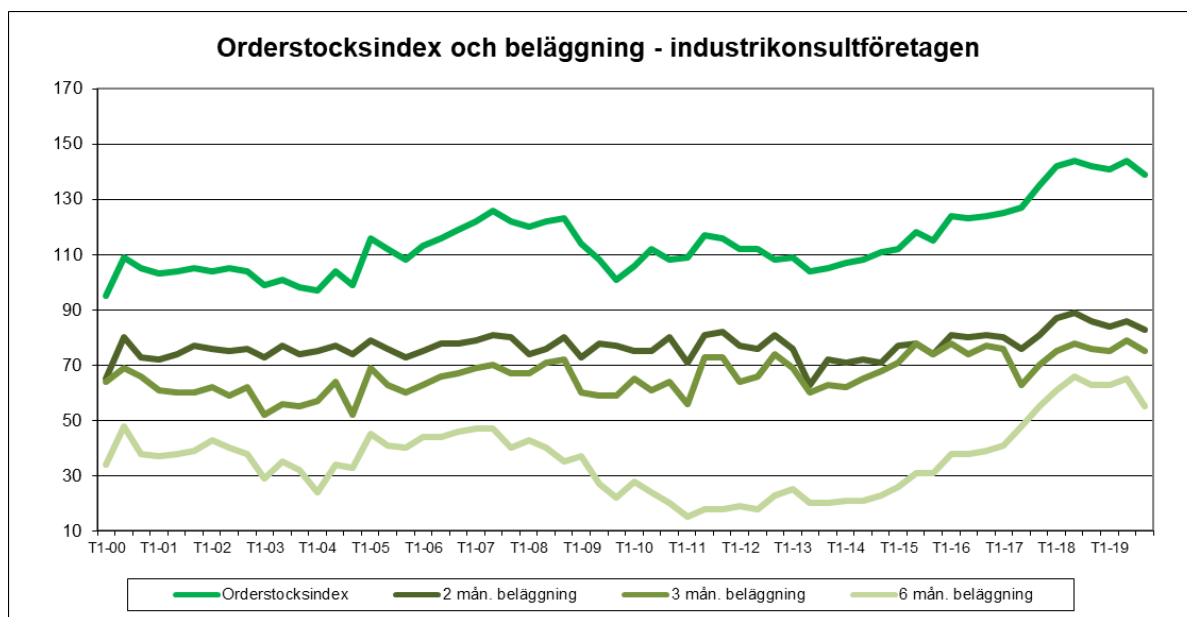


Diagram 13: Industrikonsulterna, orderstock och beläggning (två, tre och sex månader)

I tabellen nedan ser man hur företagen förväntar sig att orderläget kommer att förändras för olika kundsegment. Där ser man också att förväntningarna är klart mer positiva i september än de var i maj. Då var nettotalen kraftigt negativa för metall-, maskin- och verkstadsindustrin. För övriga kundsegment var de neutrala eller svagt positiva. Nu är det endast metallindustrin som uppvisar ett negativt netttotal, alltså med övervägande negativa förväntningar på orderingen. Samtidigt noteras höga positiva netttotal för gruvindustrin, +50 (50-0), läkemedels- & kemiska industrin, +50 (50-0), el- optik & telekomindustrin, +63 (75-12) samt energi- & kraftindustrin, +49 (55-6). Även för den viktiga fordonsindustrin är förväntningarna goda; + 29 (47-18).

Industrikonsulter	Sept 2019			Andel volym (%)	
	Förväntningar (%)			2018	2017
Kundsegment	Ökar	Oförändr.	Minskar		
Gruvindustrin	50	50	0	1	4
Trä/massa/pappers ind	25	50	25	5	7
Läkemedels/kemiska ind	50	50	0	19	8
Livsmedelsindustrin	27	73	0	1	2
Metall/maskinindustrin					
- Metallindustri	0	73	27	4	5
- Maskinindustri	21	58	21	3	6
- Verkstadsindustri	12	76	12	9	15
Tillv el/optik/telekom prod	75	13	12	2	2
Tillv fordon/transp medel	47	35	18	30	30
Energi/kraft	55	39	6	10	10
Andra kundsegment	29	57	14	16	11
Totalt vägt	36 (15)	50 (74)	14 (11)	100	100

Tabell 5: Industrikonsulternas förväntningar på orderstockens utveckling om sex månader, fördelat på kundsegment.

Industrikonsulternas debiteringsgrad minskade mellan maj och september, till 79,1 % från 83,2 % i den föregående perioden. Den ligger dock kvar på en hög nivå och företagen själva tror att den kommer att öka igen under de kommande sex månaderna. 57 % tror att den ökar och 11 % tror att den minskar, vilket ger ett netttotal på hela +46 (57-11). Lönsamheten försämrades dock jämfört med föregående tertial. Rörelsemarginalen var 4,4 % under andra tertialet i år, mot 9,6 % under det första. Det bör givetvis påpekas att andra tertialet innehåller semestermånaderna. Det är relativt vanligt att lönsamheten är sämre då. Men företagen upplever också själva att rörelsemarginalen var sämre under andra tertialet 2019 jämfört med samma period 2018. 41 % uppgav att den förbättrats och 44 % att den försämrats, vilket ger nettotalet -3 (41-44). Det är visserligen en liten differens, men det ger en fingervisning om att lönsamheten troligtvis planar ut under 2019. För helåret 2019 jämfört med 2018 trodde 32 % på en förbättrad rörelsemarginal medan 29 % trodde på en försämring. Det ger ett positivt netttotal på +3 (32-29), alltså svagt positivt. För 2020 är dock förväntningarna mer optimistiska. Hela 54 % tror på en förbättrad rörelsemarginal då, jämfört med 2019, medan endast 14 % tror att den försämras. Det ger det höga nettotalet +40 (54-14).

Industrikonsulterna sänder lite blandade signaler. Helt klart håller orderläget på att mattas av, men på fortsatt höga nivåer. Marknadsläget är bra och förväntningarna är fortsatt optimistiska. Samtidigt planar lönsamheten ut när beläggningsnivåerna är något lägre och den positiva prisutvecklingen stannat upp. Lönerna fortsätter alltid att öka, men möjligtvis i något lägre takt än under de senaste åren. En lägre personalomsättning hintar om att det kan vara möjligt.

För statistik över utvecklingen på regional nivå, se det regionala avsnittet.

SYSSELSÄTTNINGSLÄGET

Rekryteringsbehovet är fortfarande stort i branschen men det har mattats av en del under det senaste året och ännu mer i början av hösten. Sammantaget signalerar 57 % av de medverkande företagen att de behöver anställa. I maj var motsvarande siffra 68 %. För ett år sedan var den 74 %. Tidigare var andelen företag som behövde anställa ännu högre. Trycket minskar alltså, vilket ju också är en indikator på ett lugnare orderläge – eller en avmattning. Det är dock fortfarande relativt få företag som behöver dra ned på personalstyrkan. Endast 7 % av företagen behöver minska personalen. Vid föregående mätning var det 5 % och vid samma period förra året var det 3 %.

Nettotalet, som visar differensen mellan andelen företag som tror på ökad minus minskad personalutveckling, var därmed +50 (57-7) för årets andra tertial. Under första tertialet var det +63 (68-5) och samma period förra året var det +71 (74-3). Högst nettotal, och därmed störst rekryteringsbehov, uppvisar industrikonsulterna med ett nettotal på +75 (75-0) för andra tertialet. I maj var det +78 (78-0) och vid samma period 2018 var det samma som notering; +75 (75-0). Teknikkonsulternas rekryteringsbehov har minskat sedan i maj. Nettotalet i september var +57 (59-2) mot +74 (79-5) i maj. Vid samma period förra året var det +84 (84-0). Arkitekternas nettotal var +17 (38-21) vilket liknar noteringen från maj då det var +18 (27-9). Vid samma period 2018 var det betydligt högre; +49 (59-10).

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovets utveckling över tiden. Arkitekt- och teknikkonsultföretagen presenteras gemensamt. Rekryteringsbehovet illustreras här av nettotalet mellan andelen företag som tror på ökad personalstyrka minus andelen företag som tror på en minskning.

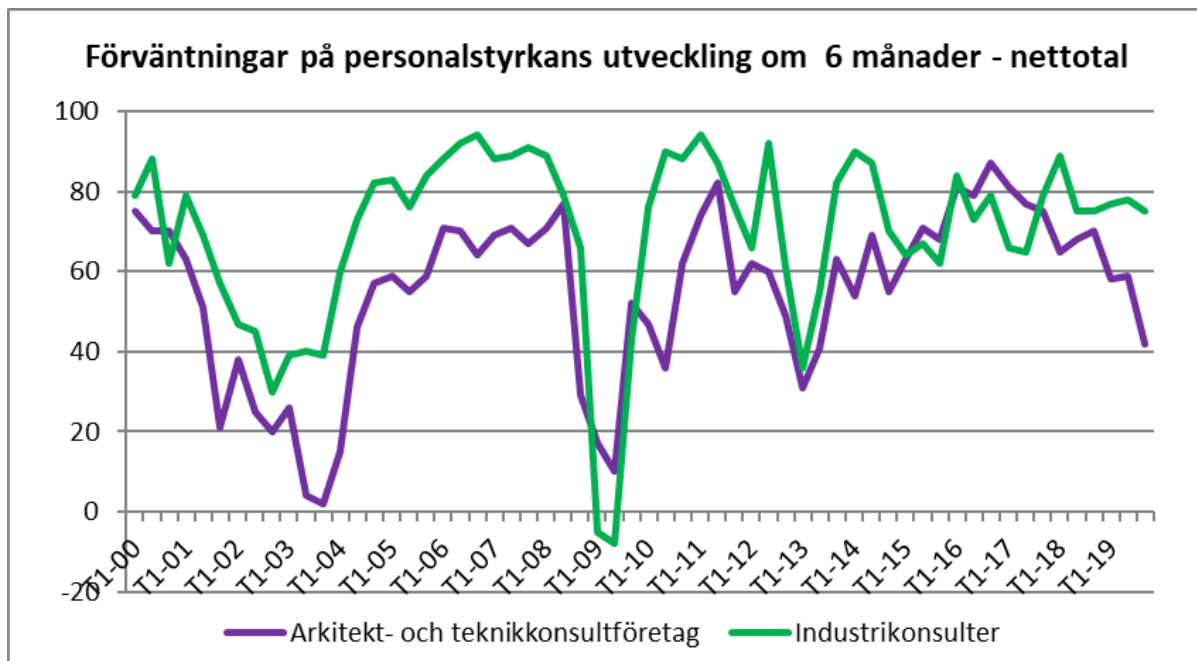


Diagram 14: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om sex månader. Teknikkonsulter och arkitekter tillsammans vs industriteknikkonsulter.

Ingenjörföretagen uppvisar fortfarande stora, om än avtagande, rekryteringsbehov. Behov av att anställa och bristen på kompetens blir tydlig. Arkitekternas rekryteringsbehov är betydligt lägre nu jämfört med tidigare år, huvudsakligen beroende på en svalnande bostadssektor.

Diagrammet nedan visar rekryteringsbehovet för arkitekter och teknikkonsulter var för sig.

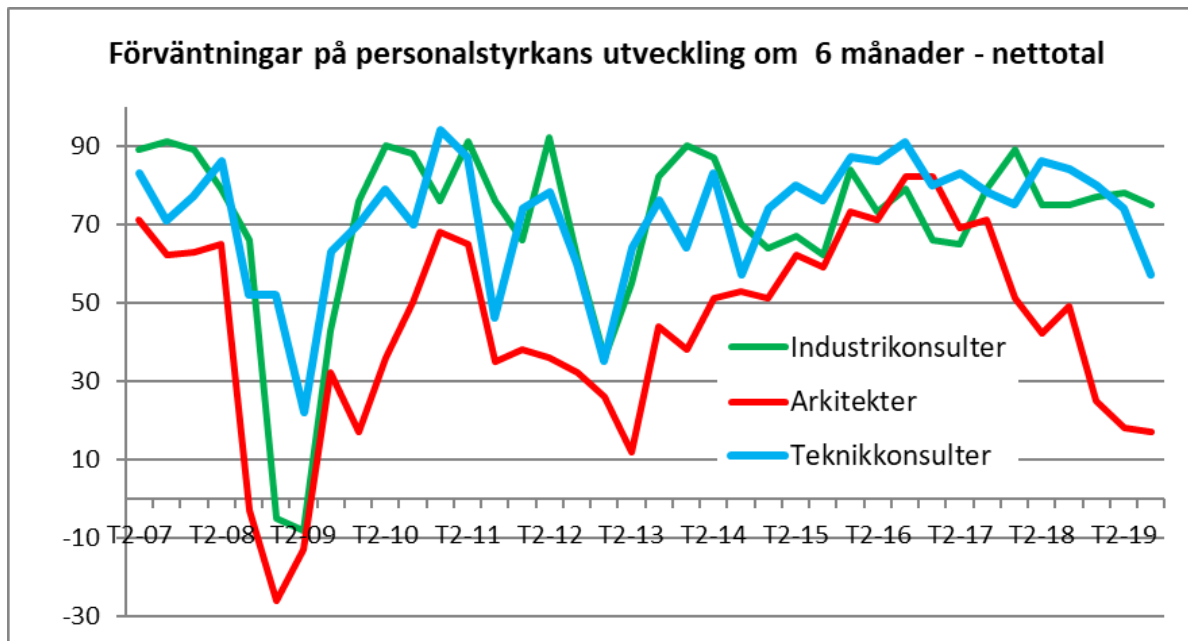


Diagram 15: Förväntningar på personalstyrkans utveckling om sex månader. Teknikkonsulter, arkitekter var för sig samt industriteknikkonsulter.

Personalomsättningen har bromsat in en aning. Den blev lägre under 2018 än väntat.

Personalomsättningen för samtliga verksamhetsområden var 16,9 % under 2018, mot 18,0 % under 2017. Förväntningarna var att den skulle passera 20 %. Under 2019 har personalomsättningen fortsatt vara något lägre. Prognosen för helåret blir 15–16 %. Inbromsningen beror troligtvis på den avmattning som samtliga verksamhetsområden upplevt under det senaste året. Framförallt arkitekterna har ju minskade rekryteringsbehov. Men även teknikonsulter och industrikkonsulter har något lägre rekryteringsbehov.

Därmed har personalomsättningen bromsat in. Det är också en försiktighetsåtgärd. Man avvaktar tills man ser åt vilket håll konjunkturen leder. Det är sannolikt att personalomsättningen ökar igen när konjunkturen blivit tydligare och ordervolymer stabiliserat sig. Under tiden är det möjligt att den lägre personalomsättningen också bidrar till att lönekostnadsökningarna avtar en aning. De har legat på 4-5,5 % under de senaste åren. Det är möjligt att de under 2019 och, framförallt, 2020 hamnar under 4 %.

Personalomsättningen fördelat på verksamhetsområden. Senaste siffrorna till höger:

Personalomsättning	2016	2017	2018	2019-T1	2019-T2
Arkitekter	11,0 %	11,5 %	11,9 %	3,6 %	3,7 %
Industrikkonsulter	17,3 %	22,8 %	25,9 %	7,9 %	6,0 %
Teknikkonsulter	17,3 %	17,5 %	16,0 %	5,5 %	4,7 %
Samtliga	14,6 %	18,0 %	16,9 %	6,0 %	4,8 %

REGIONAL STATISTIK

Avmattningen i branschen märks tydligt på regional nivå. Andelen företag som förväntar sig oförändrat orderläge är i klar majoritet samtidigt som andelen företag med negativa förväntningar ökat. Det är relativt stor skillnad på orderutvecklingen mellan maj och september jämfört med förväntningarna framåt. Den differensen speglar känslorna i förväntningar mer än den faktiska utvecklingen. Men är i regel mer positiv, eller negativ, än hur det ser ut i verkligheten.

Mest positiva förväntningar på orderlägets utveckling finns i Göteborg följt av Malmö, Södra och Östra Götaland samt Nedre Norrland. I de resterande regionerna är förväntningarna också positiva, överlag. Men nettotalen, som visar differensen mellan positiva och negativa förväntningar, är lägre.

Rekryteringsbehovet är alltså relativt stort. Det är positiva nettotal för nästan samtliga verksamheter och regioner. Men även här är det en stor skillnad mellan hur personalstyrkan förändrade sig mellan maj och september jämfört med hur företagen tror att den förändras sig framöver. I detta fallet är det nog en indikation på hur företagen inte lyckas fylla alla vakanser de har. Bristen på tillgänglig kompetens gör att utfallet alltid blir lägre än förväntningarna eller behoven.

Förväntningarna på orderlägets utveckling, eller konfidensnetttotalen, på **riksnivå** (som jämförelse med regionerna):

- Industri konsulterna +36 (50-14)
- Teknik konsulterna +22 (37-15)
- Arkitekterna +4 (15-11)

Nettotalen över förväntad personalutveckling för kommande sex månader på **riksnivå** (som jämförelse med regionerna):

- Industri konsulterna +75 (75-0)
- Teknik konsulterna +57 (59-2)
- Arkitekterna +17 (38-21)

OM DEN REGIONALA STATISTIKEN

Statistiken visar hur företagen med verksamhet i respektive region svarat för respektive verksamhetsområde. Statistiken visas både i ett diagram och i tabellform. Underlaget för respektive region är i vissa fall väldigt litet. Därför ska statistiken ses som indikativ för läget i respektive region.

Om diagrammen

Konfidensindikator över förväntningarna på orderlägets utveckling om sex månader. Nettotal (skillnaden mellan andelen positiva och negativa företag) för regionen samt genomsnitt för riket; för arkitekter, industri konsulter samt teknik konsulter.

Om tabellerna

Tabellen visar en sammanställning över hur företagen svarat för respektive verksamhetsområde i regionen. Nettotalet visar skillnaden mellan andelen som signalerar om en förbättring minus de som signalerar om försämring. Nettotalen över förväntningar på orderlägets utveckling illustreras i diagrammet ovan. I de fall antalet svarande anses ha varit för lågt redovisas inga siffror.

På sidorna som följer redovisas läget region för region. Diagrammet visar konfidenskurvan över förväntad orderutveckling om sex månader. I tabellen redovisas samtliga siffror för varje region. Först orderutvecklingen sedan senaste mätningen och förväntad orderutveckling om sex månader. Därefter personalutveckling sedan förra mätningen och förväntad personalutveckling om sex månader. Där det saknas siffror har underlaget varit för tunt.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)

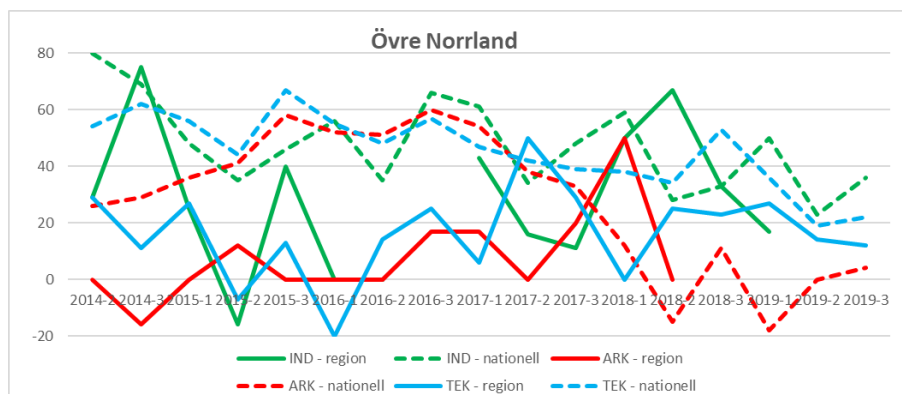


Diagram 16: Förväntningar på orderläget utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Övre Norrland (Lappland, Norrbotten, Västerbotten)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	17%	66%	17%	33%	34%	33%		34%	40%	60%	0%	40%	60%	0%		60%
2019 2																
2019 1	66%	17%	17%	49%	17%	83%	0%	17%								60%
2018 3	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%					60%	40%	0%	60%
2018 2	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%	83%	0%	17%	83%	17%	0%	83%	83%
2018 1	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%	17%	83%	0%	17%	83%	17%	0%	83%
2017 3	42%	41%	17%	25%	22%	67%	11%	11%	0%	78%	22%	-22%	57%	43%	0%	57%
2017 2	33%	67%	0%	33%	33%	50%	17%	16%	20%	60%	20%	0%				
2017 1	43%	57%	0%	43%	43%	57%	0%	43%	0%	83%	17%	-17%	33%	30%	17%	16%
2016 3				0%				0%	0%	100%	0%	0%	40%	60%	0%	40%
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	60%	20%	0%	17%	66%	17%	0%	0%	100%	0%	0%
2016 1	14%	72%	14%	0%	11%	78%	11%	0%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%
2015 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%	11%	78%	11%	0%	30%	70%	0%	30%
2015 2					17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%
2015 1	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2014 3	20%	60%	20%	0%	75%	25%	0%	75%	25%	75%	0%	25%	100%	0%	0%	100%
2014 2	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	67%	33%	0%	67%
ARKITEKTER																
2019 3	33%	50%	17%	16%	17%	83%	0%	17%								
2019 2																
2019 1																
2018 3																
2018 2					20%	60%	20%	0%								
2018 1	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%								50%
2017 3	17%	83%	0%	17%	40%	40%	20%	20%								20%
2017 2	20%	80%	0%	20%	20%	60%	20%	0%								0%
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%								17%
2016 3	14%	86%	0%	14%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%
2016 2	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%	40%	40%	20%	20%
2016 1	0%	83%	17%	-17%	0%	100%	0%	0%								0%
2015 3																
2015 2					12%	88%	0%	12%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%	43%
2015 1					0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	25%	75%	0%	25%
2014 3	20%	80%	0%	20%	17%	50%	33%	-16%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%
2014 2	0%	67%	33%	-33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	29%	65%	6%	23%	18%	76%	6%	12%	29%	71%	0%	29%	36%	64%	0%	36%
2019 2	20%	60%	20%	0%	27%	60%	13%	14%	25%	67%	8%	17%	33%	59%	8%	25%
2019 1	25%	69%	6%	19%	27%	73%	0%	27%	50%	50%	0%	50%	54%	46%	0%	54%
2018 2	20%	70%	10%	10%	30%	65%	5%	25%	44%	56%	0%	44%	71%	29%	0%	71%
2018 1	29%	64%	7%	22%	14%	72%	14%	0%	25%	75%	0%	25%	36%	64%	0%	36%
2017 3	12%	65%	23%	-11%	29%	71%	0%	29%	29%	65%	6%	23%	29%	65%	6%	23%
2017 2	44%	50%	6%	38%	50%	50%	0%	50%	57%	36%	7%	50%	64%	36%	0%	64%
2017 1	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%	42%	58%	0%	42%	69%	31%	0%	69%
2016 3	31%	63%	6%	25%	25%	75%	0%	25%	43%	43%	14%	29%	60%	40%	0%	60%
2016 2	33%	34%	33%	0%	21%	72%	7%	14%	42%	41%	17%	25%	42%	33%	25%	17%
2016 1	12%	63%	25%	-13%	0%	80%	20%	-20%	23%	77%	0%	23%	29%	64%	7%	22%
2015 3	20%	53%	27%	-7%	19%	75%	6%	13%	20%	60%	20%	0%	45%	55%	0%	45%
2015 2					8%	77%	15%	-7%	50%	42%	8%	42%	54%	46%	0%	54%
2015 1	9%	82%	9%	0%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%
2014 3	22%	67%	11%	11%	11%	89%	0%	11%	37%	63%	0%	37%	50%	50%	0%	50%
2014 2	25%	75%	0%	25%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	29%	71%	0%	29%

Tabell 6: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)

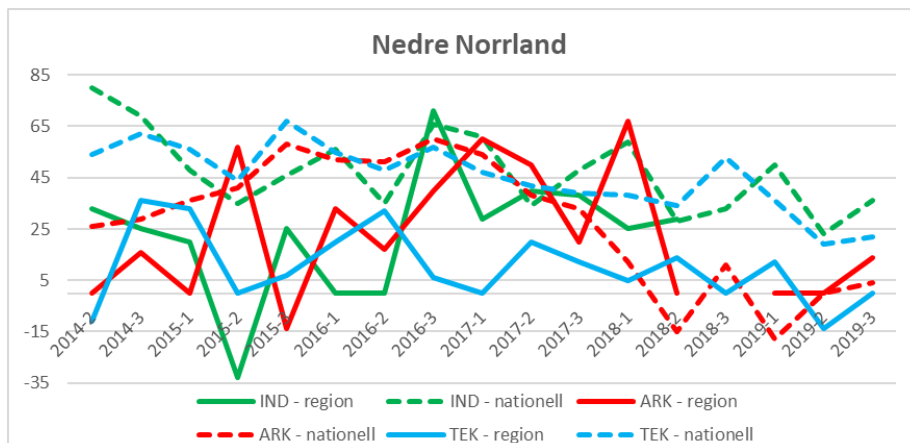


Diagram 17: Förväntningar på orderläggets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Nedre Norrland (Ångermanland, Jämtland, Härjedalen, Medelpad, Gästrikland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	0%	86%	14%	-14%	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%	17%	50%	50%	0%	50%
2019 2																
2019 1					20%	80%	0%	20%								
2018 3	0%	80%	20%	-20%	43%	43%	14%	29%					29%	71%	0%	29%
2018 2	43%	57%	0%	43%	25%	75%	0%	25%	14%	72%	14%	0%	29%	71%	0%	29%
2018 1	25%	75%	0%	25%	50%	38%	12%	38%	0%	88%	12%	-12%	62%	38%	0%	62%
2017 3	50%	40%	10%	40%	60%	20%	20%	40%								
2017 2					29%	71%	0%	29%	17%	73%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2017 1	12%	88%	0%	12%	71%	29%	0%	71%	0%	71%	29%	-29%	29%	71%	0%	29%
2016 3	29%	71%	0%	29%	14%	72%	14%	0%	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%
2016 2	29%	42%	29%	0%	12%	76%	12%	0%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%
2016 1	71%	29%	0%	71%	33%	59%	8%	25%	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%
2015 3	17%	58%	25%	-8%	0%	67%	33%	-33%	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%
2015 2					40%	40%	20%	20%	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%
2015 1	33%	67%	0%	33%	25%	75%	0%	25%	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%
2014 3	60%	40%	0%	60%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%
2014 2	33%	67%	0%	33%												
ARKITEKTER																
2019 3	0%	86%	14%	-14%	14%	86%	0%	14%								
2019 2					20%	60%	20%	0%								
2019 1	0%	80%	20%	-20%	20%	60%	20%	0%								
2018 3	0%	100%	0%	0%	17%	66%	17%	0%								
2018 2					67%	33%	0%	67%								
2018 1	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%								
2017 3	17%	83%	0%	17%	50%	50%	0%	50%								
2017 2	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%								
2017 1	60%	40%	0%	60%	40%	60%	0%	40%								
2016 3	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%								
2016 2	20%	60%	20%	0%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2016 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%								
2015 3	18%	64%	18%	0%	42%	58%	0%	42%								
2015 2	40%	60%	0%	40%	20%	80%	0%	20%	0%	80%	20%	-20%	40%	60%	0%	40%
2015 1	20%	60%	20%	0%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	25%	50%	25%	0%	60%	40%	0%	60%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2014 2	17%	83%	0%	17%	60%	40%	0%	60%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	13%	81%	6%	7%	24%	52%	24%	0%	40%	53%	7%	33%	33%	67%	0%	33%
2019 2	7%	79%	14%	-7%	0%	86%	14%	-14%	14%	64%	22%	-8%	29%	64%	7%	22%
2019 1	18%	76%	6%	12%	12%	88%	0%	12%	25%	75%	0%	25%	31%	69%	0%	31%
2018 3	12%	88%	0%	12%	6%	88%	6%	0%	31%	56%	13%	18%	56%	38%	6%	50%
2018 2	24%	67%	9%	15%	19%	76%	5%	14%	29%	53%	18%	11%	53%	47%	0%	53%
2018 1	11%	83%	6%	5%	11%	83%	6%	5%	23%	69%	8%	15%	29%	64%	7%	22%
2017 3	11%	89%	0%	11%	17%	78%	5%	12%	19%	75%	6%	13%	31%	69%	0%	31%
2017 2	29%	59%	12%	17%	20%	80%	0%	20%	31%	46%	23%	8%	42%	58%	0%	42%
2017 1	21%	68%	11%	10%	11%	78%	11%	0%	33%	67%	0%	33%	39%	61%	0%	39%
2016 3	28%	72%	0%	28%	6%	94%	0%	6%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 2	25%	56%	19%	6%	38%	56%	6%	32%	33%	59%	8%	25%	46%	39%	15%	31%
2016 1	13%	75%	12%	1%	20%	80%	0%	20%	36%	64%	0%	36%	31%	69%	0%	31%
2015 3	21%	58%	21%	0%	20%	67%	13%	7%	40%	50%	10%	30%	70%	20%	10%	60%
2015 2					12%	76%	12%	0%	31%	54%	15%	16%	47%	46%	7%	40%
2015 1	17%	75%	8%	9%	33%	67%	0%	33%	36%	46%	18%	18%	45%	55%	0%	45%
2014 3	27%	55%	18%	9%	36%	64%	0%	36%	30%	50%	20%	10%	30%	70%	0%	30%
2014 2	10%	80%	10%	0%	0%	89%	11%	-11%	20%	70%	10%	10%	10%	80%	10%	0%

Tabell 7: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)

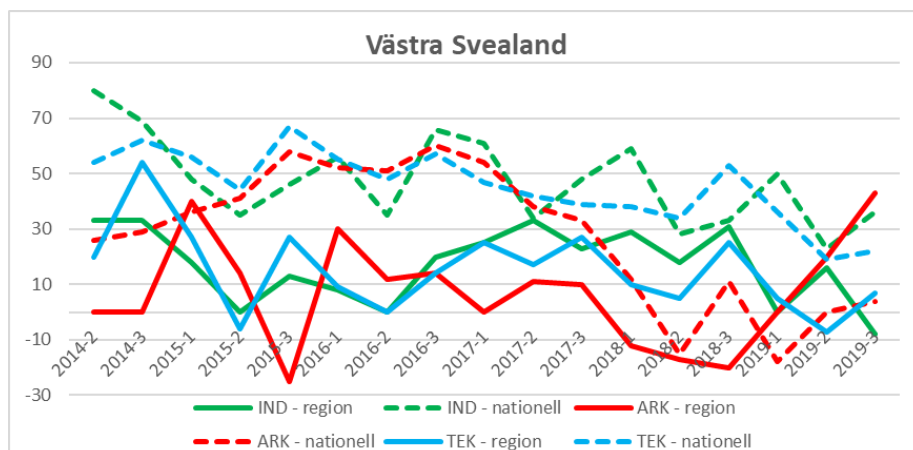


Diagram 18: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Svealand (Dalarna, Värmland, Västmanland, Närke)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	18%	55%	27%	-9%	0%	92%	8%	-8%	10%	60%	30%	-20%	60%	30%	10%	50%
2019 2	17%	66%	17%	0%	33%	50%	17%	16%	20%	60%	20%	0%	60%	20%	20%	40%
2019 1	10%	90%	0%	10%	10%	80%	10%	0%	14%	57%	29%	-15%	57%	29%	18%	39%
2018 3	21%	72%	7%	14%	31%	69%	0%	31%	30%	50%	20%	10%	40%	50%	10%	30%
2018 2	40%	60%	0%	40%	18%	82%	0%	18%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2018 1	43%	57%	0%	43%	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	100%	0%	0%	100%
2017 3	44%	56%	0%	44%	31%	61%	8%	23%	18%	73%	9%	9%	40%	50%	10%	30%
2017 2	44%	44%	12%	32%	33%	67%	0%	33%	43%	43%	14%	29%	50%	50%	0%	50%
2017 1	42%	58%	0%	42%	25%	75%	0%	25%	28%	29%	43%	-15%	62%	38%	0%	62%
2016 3	22%	67%	11%	11%	30%	60%	10%	20%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2016 2	36%	55%	9%	27%	8%	84%	8%	0%	10%	80%	10%	0%	30%	70%	0%	30%
2016 1	8%	69%	23%	-15%	8%	92%	0%	8%	18%	55%	27%	-9%	36%	64%	0%	36%
2015 3	20%	73%	7%	13%	20%	73%	7%	13%	8%	84%	8%	0%	23%	77%	0%	23%
2015 2					8%	84%	8%	0%	22%	67%	11%	11%	44%	45%	11%	33%
2015 1	18%	73%	9%	9%	36%	46%	18%	18%	10%	30%	60%	-50%	33%	56%	11%	22%
2014 3	10%	90%	0%	10%	44%	45%	11%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	38%	12%	38%
2014 2	22%	67%	11%	11%	33%	67%	0%	33%	33%	56%	11%	22%	56%	33%	11%	45%
ARKITEKTER																
2019 3	29%	71%	0%	29%	43%	57%	0%	43%								
2019 2	17%	66%	17%	0%	20%	80%	0%	20%								
2019 1	14%	72%	14%	0%	0%	100%	0%	0%								
2018 3					0%	80%	20%	-20%								
2018 2					0%	83%	17%	-17%								
2018 1	11%	89%	0%	11%	0%	88%	12%	-12%								
2017 3	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%	50%	50%	0%	50%	0%	100%	0%	0%
2017 2	25%	75%	0%	25%	22%	67%	11%	11%	50%	40%	10%	40%	40%	60%	0%	40%
2017 1	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%								
2016 3	0%	100%	0%	0%	14%	86%	0%	14%						100%	0%	0%
2016 2	33%	67%	0%	33%	12%	88%	0%	12%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%
2016 1	25%	75%	0%	25%	30%	70%	0%	30%								
2015 3																
2015 2					14%	86%	0%	14%	40%	60%	0%	40%	43%	57%	0%	43%
2015 1	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2014 3	0%	100%	0%	0%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2014 2	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	31%	63%	6%	25%	19%	62%	12%	7%	30%	65%	5%	25%	47%	53%	0%	47%
2019 2	21%	72%	7%	14%	0%	93%	7%	-7%	31%	61%	8%	23%	33%	59%	8%	25%
2019 1	25%	69%	6%	19%	19%	67%	14%	5%	29%	71%	0%	29%	41%	53%	6%	35%
2018 3	29%	67%	4%	25%	29%	67%	4%	25%	41%	54%	5%	36%	52%	43%	5%	47%
2018 2	18%	77%	5%	13%	14%	77%	9%	5%	53%	41%	6%	47%	53%	47%	0%	53%
2018 1	21%	74%	5%	16%	10%	90%	0%	10%	23%	71%	6%	17%	35%	65%	0%	35%
2017 3	4%	96%	0%	4%	27%	73%	0%	27%	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%
2017 2	25%	75%	0%	25%	17%	83%	0%	17%	38%	56%	6%	32%	40%	60%	0%	40%
2017 1	14%	81%	5%	9%	25%	75%	0%	25%	44%	50%	6%	38%	53%	47%	0%	53%
2016 3	18%	77%	5%	13%	19%	76%	5%	14%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	0%	67%
2016 2	11%	83%	6%	5%	17%	66%	17%	0%	20%	73%	7%	13%	50%	36%	14%	36%
2016 1	27%	68%	5%	22%	14%	81%	5%	9%	30%	65%	5%	25%	45%	50%	5%	40%
2015 3	18%	76%	6%	12%	32%	63%	5%	27%	36%	55%	9%	27%	73%	18%	9%	64%
2015 2					6%	82%	12%	-6%	40%	53%	7%	33%	50%	50%	0%	50%
2015 1	7%	93%	0%	7%	27%	73%	0%	27%	21%	72%	7%	14%	31%	69%	0%	31%
2014 3	23%	54%	23%	0%	54%	46%	0%	54%	10%	70%	20%	-10%	40%	50%	10%	30%
2014 2	9%	82%	9%	0%	20%	80%	0%	20%	30%	70%	0%	30%	50%	50%	0%	50%

Tabell 8: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Svealand, exklusive Stockholm (Uppland, Södermanland)

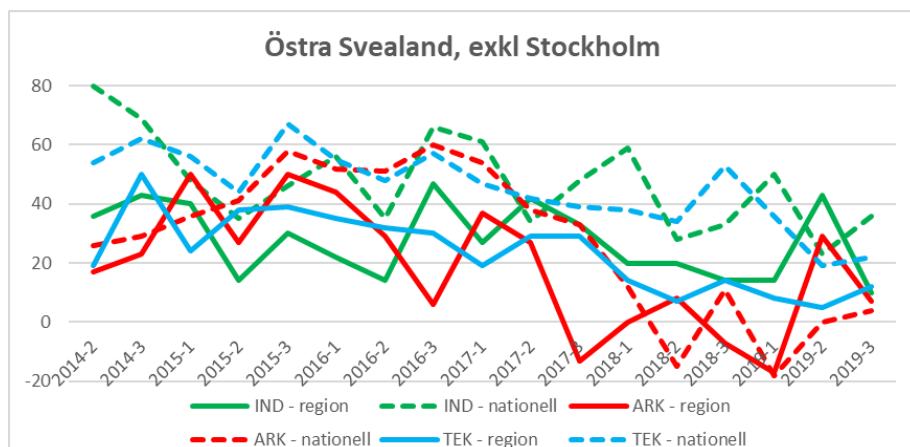


Diagram 19: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Östra Svealand, exkl Stockholm (Uppland, Södermanland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	33%	45%	22%	11%	20%	70%	10%	10%	17%	66%	17%	0%	14%	86%	0%	14%
2019 2	0%	100%	0%	0%	43%	57%	0%	43%					17%	66%	17%	0%
2019 1	14%	86%	0%	14%	14%	86%	0%	14%	14%	72%	14%	0%	17%	66%	17%	0%
2018 3	15%	70%	15%	0%	21%	72%	7%	14%	20%	50%	30%	-10%	37%	63%	0%	37%
2018 2	40%	50%	10%	30%	30%	60%	10%	20%	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%
2018 1	27%	64%	9%	18%	30%	60%	10%	20%	11%	89%	0%	11%	44%	56%	0%	44%
2017 3	47%	53%	0%	47%	33%	67%	0%	33%	0%	82%	18%	-18%	30%	70%	0%	30%
2017 2	43%	57%	0%	43%	42%	58%	0%	42%	22%	45%	33%	-11%	43%	57%	0%	43%
2017 1	33%	60%	7%	26%	27%	73%	0%	27%	20%	70%	10%	10%	60%	40%	0%	60%
2016 3	37%	58%	5%	33%	47%	53%	0%	47%	36%	46%	18%	18%	46%	54%	0%	46%
2016 2	29%	71%	0%	29%	14%	86%	0%	14%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2016 1	18%	76%	6%	12%	29%	64%	7%	22%	13%	87%	0%	13%	23%	77%	0%	23%
2015 3	24%	76%	0%	24%	30%	70%	0%	30%	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%
2015 2					14%	86%	0%	14%	22%	78%	0%	22%	22%	78%	0%	22%
2015 1	50%	42%	8%	42%	40%	60%	0%	40%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%
2014 3	17%	83%	0%	17%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%	75%	25%	0%	75%
2014 2	22%	78%	0%	22%	36%	64%	0%	36%	38%	62%	0%	38%	37%	50%	13%	24%
ARKITEKTER																
2019 3	13%	74%	13%	0%	27%	53%	20%	7%	0%	80%	20%	-20%	0%	80%	20%	-20%
2019 2	33%	56%	11%	22%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%
2019 1	8%	59%	33%	-25%	8%	67%	25%	-17%								
2018 3	11%	68%	21%	-10%	12%	69%	19%	-7%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%	29%
2018 2	31%	61%	8%	23%	22%	64%	14%	8%	33%	67%	0%	33%	17%	83%	0%	17%
2018 1	19%	75%	6%	13%	12%	76%	12%	0%	43%	57%	0%	43%	17%	66%	17%	0%
2017 3	31%	69%	0%	31%	0%	87%	13%	-13%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%
2017 2	27%	73%	0%	27%	27%	73%	0%	27%	50%	50%	0%	50%	37%	63%	0%	37%
2017 1	38%	62%	0%	38%	37%	63%	0%	37%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	59%	12%	17%	25%	56%	19%	6%	17%	83%	0%	17%	25%	63%	12%	13%
2016 2	76%	24%	0%	76%	29%	71%	0%	29%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%
2015 3	47%	48%	5%	42%	50%	50%	0%	50%	36%	64%	0%	36%	45%	55%	0%	45%
2015 2					37%	53%	10%	27%	40%	50%	10%	30%	70%	30%	0%	70%
2015 1	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	62%	38%	0%	62%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	67%	0%	33%	23%	77%	0%	23%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 2	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%	17%	25%	75%	0%	25%	33%	67%	0%	33%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	8%	79%	13%	-5%	18%	76%	6%	12%	30%	65%	5%	25%	47%	47%	6%	41%
2019 2	11%	78%	11%	0%	11%	83%	6%	5%	27%	67%	6%	21%	47%	47%	6%	41%
2019 1	22%	78%	0%	22%	16%	76%	8%	8%	22%	78%	0%	22%	42%	58%	0%	42%
2018 3	13%	80%	7%	6%	17%	80%	3%	14%	41%	50%	9%	32%	58%	38%	4%	54%
2018 2	7%	86%	7%	0%	14%	79%	7%	7%	41%	50%	9%	32%	64%	36%	0%	64%
2018 1	32%	57%	11%	21%	18%	78%	4%	14%	22%	74%	4%	18%	52%	48%	0%	52%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	71%	0%	29%	44%	52%	4%	40%	54%	48%	0%	54%
2017 2	39%	52%	9%	30%	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	44%	56%	0%	44%
2017 1	26%	74%	0%	26%	23%	73%	4%	19%	43%	57%	0%	43%	33%	67%	0%	33%
2016 3	29%	71%	0%	29%	30%	70%	0%	30%	52%	48%	0%	52%	67%	33%	0%	67%
2016 2	33%	67%	0%	33%	32%	68%	0%	32%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2016 1	36%	64%	0%	36%	39%	57%	4%	35%	22%	69%	9%	13%	54%	41%	5%	49%
2015 3	28%	68%	4%	24%	43%	53%	4%	39%	31%	56%	13%	18%	59%	41%	0%	59%
2015 2					46%	46%	8%	38%	45%	35%	20%	25%	46%	46%	8%	38%
2015 1	25%	71%	4%	21%	28%	68%	4%	24%	31%	56%	13%	18%	39%	55%	6%	33%
2014 3	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	31%	69%	0%	31%	46%	46%	8%	38%
2014 2	31%	63%	6%	25%	19%	81%	0%	19%	31%	69%	0%	31%	31%	69%	0%	31%

Tabell 9: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Stockholm

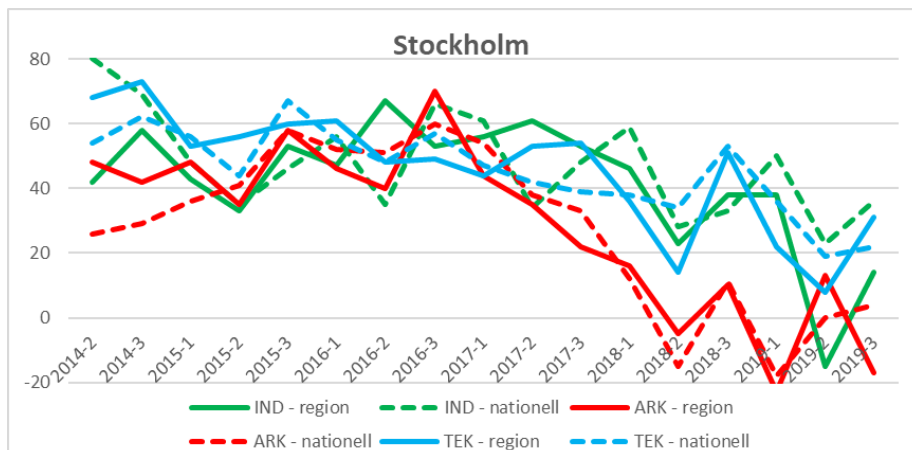


Diagram 20: Förväntningar på orderläget utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Stockholm																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	13%	80%	7%	6%	27%	60%	13%	14%	8%	61%	31%	-23%	61%	31%	8%	53%
2019 2	0%	86%	14%	-14%	14%	57%	29%	-15%	0%	67%	33%	-33%	33%	17%	50%	-17%
2019 1	36%	64%	0%	36%	38%	62%	0%	38%	29%	42%	29%	0%	57%	29%	14%	43%
2018 3	44%	44%	12%	32%	44%	50%	6%	38%	31%	61%	8%	23%	54%	38%	8%	46%
2018 2	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	70%	20%	10%	60%	70%	30%	0%	70%
2018 1	46%	54%	0%	46%	46%	54%	0%	46%	70%	30%	0%	70%	70%	30%	0%	70%
2017 3	47%	53%	0%	47%	53%	47%	0%	53%	31%	50%	19%	12%	73%	27%	0%	73%
2017 2	58%	42%	0%	58%	61%	39%	0%	61%	33%	50%	17%	16%	73%	27%	0%	73%
2017 1	50%	39%	11%	39%	56%	44%	0%	56%	58%	34%	8%	50%	77%	23%	0%	77%
2016 3	53%	47%	0%	53%	60%	33%	7%	53%	60%	33%	7%	53%	75%	25%	0%	75%
2016 2	57%	43%	0%	57%	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%
2016 1	35%	65%	0%	35%	47%	53%	0%	47%	44%	37%	19%	25%	80%	20%	0%	80%
2015 3	53%	47%	0%	53%	53%	47%	0%	53%	64%	29%	7%	57%	67%	33%	0%	67%
2015 2					33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%	90%	10%	0%	46%
2015 1	44%	45%	11%	33%	43%	57%	0%	43%	62%	25%	13%	49%	86%	14%	0%	86%
2014 3	57%	36%	7%	50%	58%	42%	0%	58%	44%	45%	11%	33%	78%	0%	22%	56%
2014 2	31%	61%	8%	23%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	73%	18%	9%	64%
ARKITEKTER																
2019 3	21%	54%	25%	-4%	8%	67%	25%	-17%	18%	59%	23%	-5%	43%	48%	9%	34%
2019 2	37%	44%	19%	18%	33%	47%	20%	13%	27%	60%	13%	14%	39%	46%	15%	24%
2019 1	11%	56%	33%	-22%	12%	53%	35%	-23%	38%	39%	23%	15%	20%	73%	7%	13%
2018 3	17%	50%	33%	-16%	29%	52%	19%	10%	33%	38%	29%	4%	60%	25%	15%	45%
2018 2	25%	45%	30%	-5%	20%	55%	25%	-5%	42%	42%	16%	26%	40%	35%	25%	15%
2018 1	12%	72%	16%	-4%	24%	68%	8%	16%	47%	48%	5%	42%	35%	65%	0%	36%
2017 3	23%	77%	0%	23%	26%	70%	4%	22%	62%	38%	0%	62%	57%	43%	0%	57%
2017 2	50%	46%	4%	46%	35%	65%	0%	35%	50%	40%	10%	40%	62%	38%	0%	62%
2017 1	54%	46%	0%	54%	44%	56%	0%	44%	68%	32%	0%	68%	67%	33%	0%	67%
2016 3	71%	25%	4%	67%	70%	30%	0%	70%	63%	26%	11%	52%	73%	27%	0%	73%
2016 2	63%	37%	0%	63%	44%	52%	4%	40%	54%	35%	11%	43%	73%	23%	4%	69%
2016 1	55%	41%	4%	51%	46%	54%	0%	46%	63%	29%	8%	55%	83%	17%	0%	83%
2015 3	55%	45%	0%	55%	58%	42%	0%	58%	44%	48%	8%	36%	54%	46%	0%	54%
2015 2					46%	43%	11%	35%	44%	40%	16%	28%	73%	23%	4%	69%
2015 1	58%	38%	4%	54%	52%	44%	4%	48%	61%	35%	4%	57%	52%	39%	9%	43%
2014 3	40%	56%	4%	36%	42%	58%	0%	42%	54%	33%	13%	41%	42%	54%	4%	38%
2014 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	69%	23%	8%	61%	58%	42%	0%	58%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	29%	65%	6%	23%	34%	63%	3%	31%	53%	38%	9%	44%	58%	36%	6%	52%
2019 2	24%	64%	12%	12%	25%	58%	17%	8%	50%	36%	14%	36%	68%	18%	14%	54%
2019 1	34%	63%	3%	31%	28%	66%	6%	22%	55%	41%	4%	51%	70%	30%	0%	70%
2018 3	36%	56%	8%	28%	54%	43%	3%	51%	51%	37%	12%	39%	83%	14%	3%	80%
2018 2	24%	62%	14%	10%	28%	58%	14%	14%	63%	37%	0%	63%	83%	14%	3%	80%
2018 1	42%	50%	8%	34%	39%	58%	3%	36%	57%	37%	6%	51%	77%	23%	0%	77%
2017 3	43%	57%	0%	43%	54%	46%	0%	54%	62%	33%	5%	57%	78%	22%	0%	78%
2017 2	58%	39%	3%	55%	56%	41%	3%	53%	71%	22%	7%	64%	96%	4%	0%	96%
2017 1	37%	63%	0%	37%	47%	50%	3%	44%	50%	38%	12%	38%	78%	19%	3%	75%
2016 3	39%	61%	0%	39%	49%	51%	0%	49%	57%	30%	13%	44%	90%	10%	0%	90%
2016 2	62%	38%	0%	62%	48%	52%	0%	48%	52%	39%	9%	43%	78%	22%	0%	78%
2016 1	51%	49%	0%	51%	61%	39%	0%	61%	64%	33%	3%	61%	82%	18%	0%	82%
2015 3	53%	38%	9%	44%	63%	34%	3%	60%	54%	35%	11%	43%	76%	24%	0%	76%
2015 2					59%	38%	3%	56%	62%	25%	13%	49%	81%	19%	0%	81%
2015 1	8%	92%	0%	8%	53%	47%	0%	53%	60%	40%	0%	60%	76%	24%	0%	76%
2014 3	56%	44%	0%	56%	73%	27%	0%	73%	50%	41%	9%	41%	77%	23%	0%	77%
2014 2	70%	26%	4%	66%	68%	32%	0%	68%	61%	35%	4%	57%	75%	25%	0%	75%

Tabell 10: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Västra Götaland, exklusive Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)

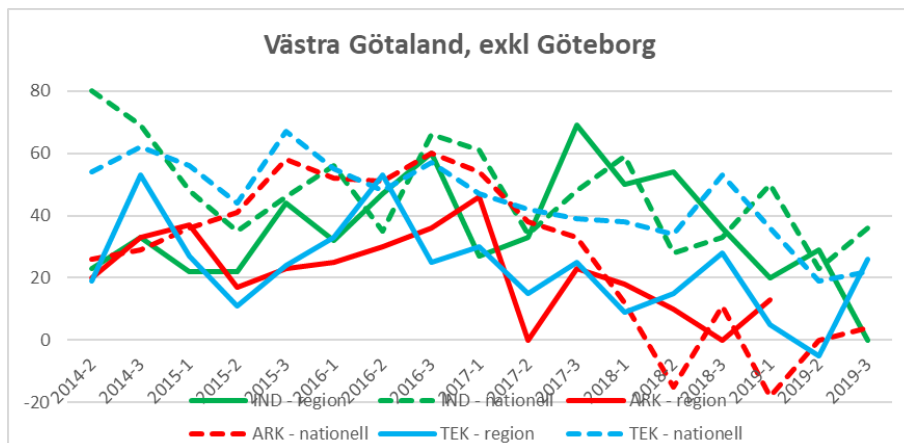


Diagram 21: Förväntningar på orderlägets utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Västra Götaland , exkl Göteborg (Dalsland, Bohuslän, Västergötland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	14%	72%	14%	0%	14%	72%	14%	0%	11%	67%	22%	-11%	36%	64%	0%	36%
2019 2	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%	60%	40%	0%	60%	20%	80%	0%	20%
2019 1	33%	59%	8%	25%	20%	80%	0%	20%	17%	66%	17%	0%	20%	80%	0%	20%
2018 3	40%	53%	7%	33%	36%	64%	0%	36%	20%	80%	0%	20%	33%	67%	0%	33%
2018 2	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%	56%	33%	11%	45%	62%	38%	0%	62%
2018 1	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	67%	33%	17%	50%
2017 3	50%	39%	11%	39%	69%	31%	0%	69%	33%	59%	8%	25%	42%	58%	0%	42%
2017 2	30%	60%	10%	20%	33%	67%	0%	33%	20%	80%	0%	20%	69%	31%	0%	69%
2017 1	42%	53%	5%	37%	33%	61%	6%	27%	42%	58%	0%	42%	50%	50%	0%	50%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	54%	46%	0%	54%	54%	46%	0%	54%
2016 2	53%	40%	7%	46%	47%	53%	0%	47%	45%	55%	0%	45%	42%	58%	0%	42%
2016 1	41%	53%	6%	35%	38%	56%	6%	32%	50%	50%	0%	50%	76%	24%	0%	76%
2015 3	33%	61%	8%	25%	44%	56%	0%	44%	50%	44%	6%	44%	44%	56%	0%	44%
2015 2					29%	64%	7%	22%	33%	67%	0%	33%	46%	46%	8%	38%
2015 1	30%	70%	0%	30%	22%	78%	0%	22%	29%	71%	0%	29%	50%	50%	0%	50%
2014 3	29%	71%	0%	29%	50%	33%	17%	33%	25%	50%	25%	0%	50%	25%	25%	25%
2014 2	46%	31%	23%	23%	31%	61%	8%	23%	33%	59%	8%	25%	33%	59%	8%	25%
ARKITEKTER																
2019 3	25%	50%	25%	0%	25%	62%	12%	13%								
2019 2																
2019 1	20%	80%	0%	20%	25%	63%	12%	13%								
2018 3	18%	82%	0%	18%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2018 2	0%	100%	0%	0%	20%	70%	10%	10%					40%	60%	0%	40%
2018 1	17%	83%	0%	17%	18%	82%	0%	18%	33%	67%	0%	33%	60%	40%	0%	60%
2017 3	65%	35%	0%	65%	23%	77%	0%	23%	20%	80%	0%	20%				
2017 2	11%	89%	0%	11%	11%	78%	11%	0%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2017 1	36%	64%	0%	36%	46%	54%	0%	46%	14%	86%	0%	14%	29%	71%	0%	29%
2016 3	36%	64%	0%	36%	36%	64%	0%	36%	20%	80%	0%	20%	17%	83%	0%	17%
2016 2	50%	50%	0%	50%	30%	70%	0%	30%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2016 1	27%	73%	0%	27%	25%	75%	0%	25%								
2015 3	33%	59%	8%	25%	23%	77%	0%	23%					20%	80%	0%	20%
2015 2					25%	67%	8%	17%	0%	86%	14%	-14%	43%	57%	0%	43%
2015 1	11%	78%	11%	0%	37%	63%	0%	37%	0%	100%	0%	0%	0%	100%	0%	0%
2014 3	17%	83%	0%	17%	33%	67%	0%	33%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%
2014 2	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	22%	74%	4%	18%	26%	74%	0%	26%	22%	78%	0%	22%	29%	71%	0%	29%
2019 2	17%	72%	11%	6%	12%	71%	17%	-5%	21%	72%	7%	14%	29%	64%	7%	22%
2019 1	20%	76%	4%	16%	17%	71%	12%	5%	29%	71%	0%	29%	27%	73%	0%	27%
2018 3	26%	70%	4%	22%	28%	72%	0%	28%	41%	54%	5%	36%	54%	46%	0%	54%
2018 2	20%	75%	5%	15%	15%	85%	0%	15%	29%	53%	18%	11%	41%	59%	0%	41%
2018 1	14%	77%	9%	5%	9%	91%	0%	9%	16%	79%	5%	11%	37%	58%	5%	32%
2017 3	32%	68%	0%	32%	29%	67%	4%	25%	32%	64%	4%	28%	46%	54%	0%	46%
2017 2	38%	62%	0%	38%	15%	85%	0%	15%	37%	63%	0%	37%	56%	44%	0%	56%
2017 1	23%	73%	4%	19%	30%	70%	0%	30%	38%	52%	10%	28%	50%	50%	0%	50%
2016 3	35%	65%	0%	35%	25%	75%	0%	25%	53%	42%	5%	48%	45%	55%	0%	45%
2016 2	32%	68%	0%	32%	53%	47%	0%	53%	25%	69%	6%	19%	44%	56%	0%	44%
2016 1	31%	65%	4%	27%	37%	59%	4%	33%	22%	69%	9%	13%	48%	52%	0%	48%
2015 3	24%	76%	0%	24%	24%	76%	0%	24%	33%	50%	17%	16%	42%	58%	0%	42%
2015 2					28%	55%	17%	11%	57%	43%	0%	57%	46%	54%	0%	46%
2015 1	32%	63%	5%	27%	27%	73%	0%	27%	30%	65%	5%	25%	37%	63%	0%	37%
2014 3	33%	54%	13%	20%	53%	47%	0%	53%	0%	100%	0%	0%	10%	90%	0%	10%
2014 2	27%	66%	7%	20%	19%	81%	0%	19%	8%	92%	0%	8%	14%	86%	0%	14%

Tabell 11: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Göteborg

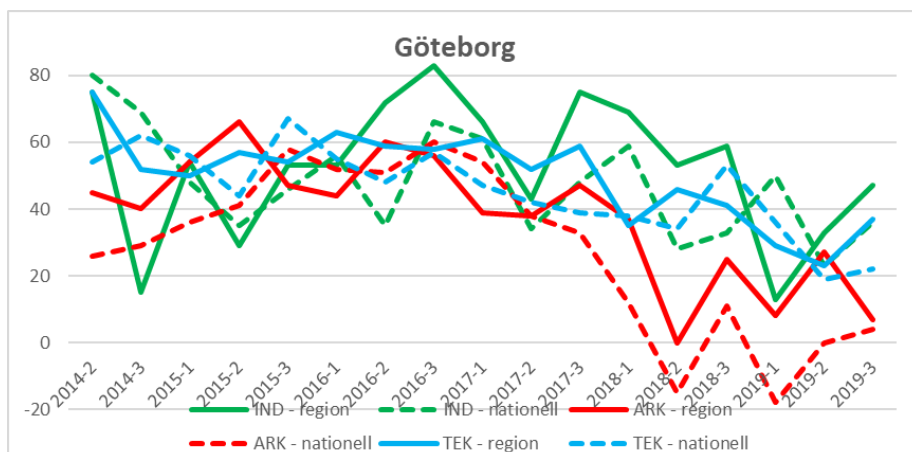


Diagram 22: Förväntningar på orderläget i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Göteborg																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	35%	35%	30%	5%	47%	53%	0%	47%	35%	41%	24%	11%	76%	24%	0%	76%
2019 2	58%	17%	25%	33%	50%	33%	17%	33%	27%	46%	27%	0%	73%	27%	0%	73%
2019 1	35%	53%	12%	23%	19%	75%	6%	13%	38%	62%	0%	38%	67%	33%	0%	67%
2018 3	42%	58%	0%	42%	59%	41%	0%	59%	28%	61%	11%	17%	44%	56%	0%	44%
2018 2	67%	33%	0%	67%	53%	47%	0%	53%	69%	23%	8%	61%	92%	8%	0%	92%
2018 1	47%	40%	13%	34%	69%	31%	0%	69%	64%	36%	0%	64%	93%	7%	0%	93%
2017 3	55%	36%	9%	46%	75%	25%	0%	75%	40%	40%	20%	20%	75%	25%	0%	75%
2017 2	33%	67%	0%	33%	43%	57%	0%	43%	43%	43%	14%	29%	69%	31%	0%	69%
2017 1	59%	36%	5%	54%	71%	24%	5%	66%	42%	32%	16%	26%	79%	21%	0%	79%
2016 3	74%	26%	0%	74%	83%	17%	0%	83%	84%	5%	11%	73%	95%	5%	0%	95%
2016 2	61%	33%	6%	55%	72%	28%	0%	72%	67%	22%	11%	56%	72%	22%	6%	66%
2016 1	50%	45%	5%	45%	53%	47%	0%	53%	78%	11%	11%	67%	76%	24%	0%	76%
2015 3	33%	61%	6%	27%	53%	47%	0%	53%	60%	35%	5%	55%	75%	20%	5%	70%
2015 2					36%	57%	7%	29%	58%	42%	0%	58%	58%	42%	0%	58%
2015 1	38%	62%	0%	38%	54%	46%	0%	54%	50%	33%	17%	33%	67%	33%	0%	67%
2014 3	57%	43%	0%	57%	23%	69%	8%	15%	67%	33%	0%	67%	83%	9%	8%	75%
2014 2	61%	28%	11%	50%	75%	25%	0%	75%	61%	28%	11%	50%	78%	11%	11%	67%
ARKITEKTER																
2019 3	27%	53%	20%	7%	27%	53%	20%	7%	50%	50%	0%	50%	50%	30%	20%	30%
2019 2	29%	42%	29%	0%	37%	63%	0%	37%	60%	20%	20%	40%	60%	40%	0%	60%
2019 1	25%	58%	17%	8%	25%	58%	17%	8%	63%	25%	12%	51%	38%	37%	25%	13%
2018 3	35%	59%	6%	29%	25%	75%	0%	25%	75%	25%	0%	75%	52%	58%	0%	52%
2018 2	31%	61%	8%	23%	21%	58%	21%	0%	27%	64%	9%	18%	50%	40%	10%	40%
2018 1	35%	65%	0%	35%	37%	63%	0%	37%	45%	46%	9%	36%	50%	50%	0%	50%
2017 3	65%	35%	0%	65%	47%	53%	0%	47%	64%	36%	0%	64%	54%	46%	0%	54%
2017 2	23%	77%	0%	23%	38%	62%	0%	38%	56%	44%	0%	56%	44%	56%	0%	44%
2017 1	50%	50%	0%	50%	39%	61%	0%	39%	67%	33%	0%	67%	67%	33%	0%	67%
2016 3	56%	44%	0%	56%	56%	44%	0%	56%	67%	33%	0%	67%	57%	43%	0%	57%
2016 2	75%	25%	0%	75%	60%	40%	0%	60%	70%	30%	0%	70%	54%	46%	0%	54%
2016 1	50%	50%	0%	50%	44%	56%	0%	44%	50%	50%	0%	50%	75%	25%	0%	75%
2015 3	60%	40%	0%	60%	47%	53%	0%	47%	42%	50%	8%	34%	50%	50%	0%	50%
2015 2					73%	20%	7%	66%	42%	50%	8%	34%	46%	54%	0%	46%
2015 1	55%	45%	0%	55%	54%	46%	0%	54%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2014 3	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%	40%	37%	63%	0%	37%	37%	63%	0%	37%
2014 2	78%	22%	0%	78%	56%	33%	11%	45%	14%	57%	29%	-15%	62%	38%	0%	62%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	31%	58%	11%	20%	41%	55%	4%	37%	56%	33%	11%	45%	59%	30%	11%	48%
2019 2	45%	41%	14%	31%	33%	57%	10%	23%	21%	53%	26%	-5%	61%	33%	6%	55%
2019 1	41%	52%	7%	34%	33%	63%	4%	29%	56%	28%	16%	40%	72%	28%	0%	72%
2018 3	37%	50%	13%	24%	44%	53%	3%	41%	68%	19%	13%	55%	70%	27%	3%	67%
2018 2	42%	46%	12%	30%	46%	54%	0%	46%	52%	36%	12%	40%	80%	20%	0%	80%
2018 1	48%	38%	14%	34%	38%	59%	3%	35%	52%	37%	11%	41%	75%	25%	0%	75%
2017 3	54%	43%	3%	51%	59%	41%	0%	59%	54%	37%	9%	45%	77%	23%	0%	77%
2017 2	67%	29%	4%	63%	52%	48%	0%	52%	76%	20%	4%	72%	92%	8%	0%	92%
2017 1	65%	32%	3%	62%	61%	39%	0%	61%	78%	13%	9%	69%	74%	23%	3%	71%
2016 3	63%	34%	3%	60%	58%	42%	0%	58%	74%	19%	7%	67%	79%	21%	0%	79%
2016 2	68%	32%	0%	68%	59%	41%	0%	59%	67%	28%	5%	62%	91%	9%	0%	91%
2016 1	72%	25%	3%	69%	66%	31%	3%	63%	53%	40%	7%	46%	80%	20%	0%	80%
2015 3	55%	36%	9%	46%	59%	36%	5%	54%	55%	25%	20%	35%	70%	25%	5%	65%
2015 2					61%	35%	4%	57%	61%	30%	9%	52%	78%	22%	0%	78%
2015 1	50%	41%	9%	41%	50%	50%	0%	50%	58%	32%	10%	48%	79%	16%	5%	74%
2014 3	33%	48%	19%	14%	52%	48%	0%	52%	47%	42%	11%	36%	55%	39%	6%	49%
2014 2	41%	45%	14%	27%	75%	25%	0%	75%	38%	57%	5%	33%	62%	38%	0%	62%

Tabell 12: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)

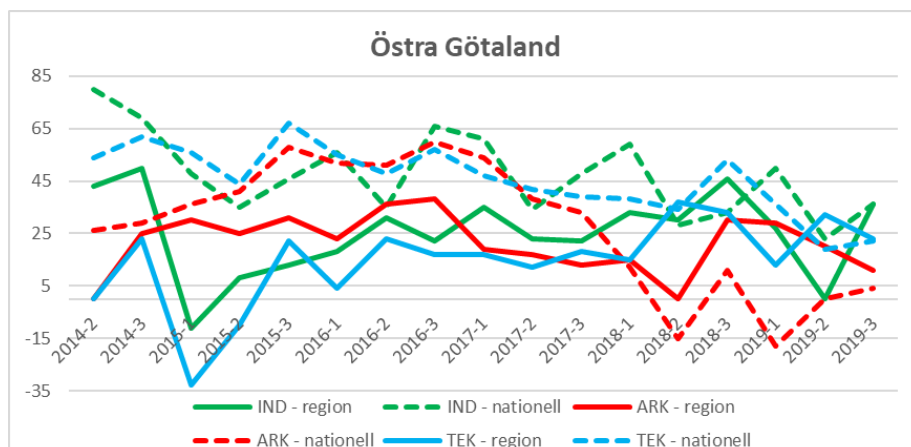


Diagram 23: Förväntningar på orderläget utveckling i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckt), per verksamhetsområde.

Östra Götaland (Östergötland, Småland, Gotland, Öland)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto	Bättre	Oför	Sämrre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	25%	50%	25%	0%	36%	64%	0%	36%	44%	56%	0%	44%	40%	50%	10%	30%
2019 2	33%	67%	0%	33%	17%	66%	17%	0%	20%	60%	20%	0%	20%	60%	20%	0%
2019 1	33%	59%	8%	25%	27%	73%	0%	27%	22%	56%	22%	0%	33%	67%	0%	33%
2018 3	27%	73%	0%	27%	55%	36%	9%	46%	11%	78%	11%	0%	44%	56%	0%	44%
2018 2	40%	60%	0%	40%	30%	70%	0%	30%	38%	50%	12%	26%	29%	71%	0%	29%
2018 1	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2017 3	25%	75%	0%	25%	29%	64%	7%	22%	14%	79%	7%	7%	46%	54%	0%	46%
2017 2	36%	64%	0%	36%	23%	77%	0%	23%	42%	58%	0%	42%	33%	59%	8%	25%
2017 1	28%	72%	0%	28%	35%	65%	0%	35%	14%	79%	7%	7%	25%	75%	0%	25%
2016 3	33%	60%	7%	26%	29%	64%	7%	22%	23%	69%	8%	15%	42%	50%	8%	34%
2016 2	14%	79%	7%	7%	31%	69%	0%	31%	27%	73%	0%	27%	27%	66%	7%	20%
2016 1	20%	80%	0%	20%	18%	82%	0%	18%	55%	36%	9%	46%	40%	60%	0%	40%
2015 3	23%	69%	8%	15%	20%	73%	7%	13%	18%	73%	9%	9%	18%	73%	9%	9%
2015 2					8%	92%	0%	8%	18%	64%	18%	0%	18%	73%	9%	9%
2015 1	0%	100%	0%	0%	0%	89%	11%	-11%	30%	70%	0%	30%	20%	70%	10%	10%
2014 3	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	29%	57%	14%	15%
2014 2	50%	50%	0%	50%	43%	57%	0%	43%	44%	45%	11%	33%	44%	45%	11%	33%
ARKITEKTER																
2019 3	11%	89%	0%	11%	22%	67%	11%	11%	20%	80%	0%	20%	0%	100%	0%	0%
2019 2	0%	100%	0%	0%	20%	80%	0%	20%	20%	80%	0%	20%				
2019 1	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%	17%	83%	0%	17%	50%	33%	17%	33%
2018 3	18%	73%	9%	9%	30%	70%	0%	30%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%
2018 2	20%	80%	0%	20%	10%	80%	10%	0%	33%	67%	0%	33%	50%	50%	0%	50%
2018 1	21%	72%	7%	14%	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	83%	0%	17%
2017 3	27%	60%	13%	14%	13%	87%	0%	13%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2017 2	23%	77%	0%	23%	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%
2016 3	20%	73%	7%	13%	38%	62%	0%	38%	22%	67%	11%	11%	44%	56%	0%	44%
2016 2	57%	43%	0%	57%	36%	64%	0%	36%	0%	80%	20%	-20%	43%	57%	0%	43%
2016 1	33%	56%	11%	22%	29%	65%	6%	23%	17%	66%	17%	0%	50%	50%	0%	50%
2015 3	19%	69%	12%	7%	31%	69%	0%	31%	0%	86%	14%	-14%	12%	76%	12%	0%
2015 2					33%	59%	8%	25%	67%	33%	0%	67%	62%	38%	0%	62%
2015 1	40%	50%	10%	30%	30%	70%	0%	30%	29%	71%	0%	29%	43%	57%	0%	43%
2014 3	30%	50%	20%	10%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%	25%	75%	0%	25%
2014 2	60%	40%	0%	60%	17%	66%	17%	0%	17%	83%	0%	17%	20%	80%	0%	20%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	22%	72%	6%	16%	28%	67%	5%	23%	35%	53%	12%	23%	47%	47%	6%	41%
2019 2	12%	76%	12%	0%	38%	56%	6%	32%	20%	73%	7%	13%	47%	47%	6%	41%
2019 1	22%	78%	0%	22%	13%	87%	0%	13%	28%	67%	5%	23%	39%	56%	5%	34%
2018 3	25%	75%	0%	25%	33%	67%	0%	33%	50%	39%	11%	39%	56%	44%	0%	56%
2018 2	33%	61%	6%	27%	37%	63%	0%	37%	46%	47%	7%	39%	64%	36%	0%	64%
2018 1	16%	79%	5%	11%	20%	75%	5%	15%	29%	71%	0%	29%	53%	47%	0%	53%
2017 3	29%	62%	9%	20%	22%	74%	4%	18%	39%	57%	4%	35%	50%	50%	0%	50%
2017 2	23%	77%	0%	23%	12%	88%	0%	12%	50%	36%	14%	36%	67%	33%	0%	67%
2017 1	19%	75%	6%	13%	25%	69%	6%	19%	30%	65%	5%	25%	40%	60%	0%	40%
2016 3	26%	61%	13%	13%	17%	83%	0%	17%	42%	47%	11%	31%	50%	50%	0%	50%
2016 2	13%	67%	20%	-7%	23%	77%	0%	23%	58%	34%	8%	50%	58%	34%	8%	50%
2016 1	22%	74%	4%	18%	14%	76%	10%	4%	23%	73%	4%	19%	55%	45%	0%	55%
2015 3	19%	75%	6%	13%	22%	78%	0%	22%	45%	55%	0%	45%	46%	54%	0%	46%
2015 2					16%	58%	26%	-10%	53%	47%	0%	53%	40%	53%	7%	33%
2015 1	23%	71%	6%	17%	33%	67%	0%	33%	27%	66%	7%	20%	40%	60%	0%	40%
2014 3	8%	84%	8%	0%	31%	61%	8%	23%	10%	80%	10%	0%	27%	73%	0%	27%
2014 2	15%	85%	0%	15%	0%	100%	0%	0%	17%	75%	8%	9%	25%	67%	8%	17%

Tabell 13: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Södra Götaland, exklusive Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)

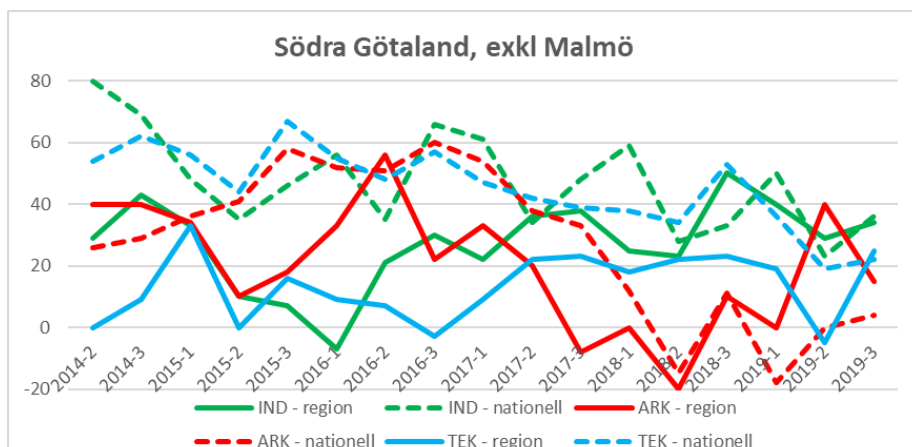


Diagram 24: Förväntningar på orderläget i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Södra Götaland, exkl Malmö (Halland, Skåne, Blekinge)																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto	Bättre	Oför	Sämre	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	25%	67%	8%	17%	42%	50%	8%	34%	11%	67%	22%	-11%	37%	63%	0%	37%
2019 2	0%	86%	14%	-14%	29%	71%	0%	29%	33%	67%	0%	33%	67%	33%	0%	67%
2019 1	30%	60%	10%	20%	40%	60%	0%	40%	43%	57%	0%	43%	57%	43%	0%	57%
2018 3	45%	55%	0%	45%	50%	50%	0%	50%	43%	57%	0%	43%	75%	25%	0%	75%
2018 2	38%	54%	8%	30%	23%	77%	0%	23%	37%	63%	0%	37%	62%	38%	0%	62%
2018 1	45%	55%	0%	45%	25%	75%	0%	25%	0%	100%	0%	0%	57%	43%	0%	57%
2017 3	40%	60%	0%	40%	38%	62%	0%	38%	9%	82%	9%	0%	40%	60%	0%	40%
2017 2	18%	82%	0%	18%	36%	64%	0%	36%	14%	72%	14%	0%	50%	50%	0%	50%
2017 1	29%	64%	7%	22%	29%	64%	7%	22%	20%	70%	10%	10%	30%	60%	10%	20%
2016 3	9%	82%	9%	0%	30%	70%	0%	30%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%
2016 2	21%	72%	7%	14%	21%	79%	0%	21%	0%	83%	17%	-17%	25%	58%	17%	8%
2016 1	21%	72%	7%	14%	8%	77%	15%	-7%	27%	55%	18%	9%	18%	82%	0%	18%
2015 3	7%	80%	13%	-6%	14%	79%	7%	7%	25%	58%	17%	8%	8%	75%	17%	-9%
2015 2					10%	90%	0%	10%	22%	67%	11%	11%	33%	56%	11%	22%
2015 1	12%	88%	0%	12%	33%	67%	0%	33%	14%	86%	0%	14%	50%	50%	0%	50%
2014 3	14%	86%	0%	14%	57%	29%	14%	43%	0%	100%	0%	0%	80%	0%	20%	60%
2014 2	44%	56%	0%	44%	29%	71%	0%	29%	33%	45%	22%	11%	37%	63%	0%	37%
ARKITEKTER																
2019 3	21%	58%	21%	0%	15%	85%	0%	15%	0%	83%	17%	-17%	0%	100%	0%	0%
2019 2	33%	50%	17%	16%	40%	60%	0%	40%					0%	100%	0%	0%
2019 1	10%	90%	0%	10%	0%	100%	0%	0%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2018 3	17%	75%	5%	12%	10%	90%	0%	10%	43%	57%	0%	43%	0%	100%	0%	0%
2018 2	0%	90%	10%	-10%	0%	80%	20%	-20%	29%	57%	14%	15%	50%	50%	0%	50%
2018 1	17%	75%	8%	9%	8%	84%	8%	0%	27%	57%	14%	13%	0%	100%	0%	0%
2017 3	33%	59%	8%	25%	0%	92%	8%	-8%	17%	83%	0%	17%	0%	100%	0%	0%
2017 2	54%	38%	8%	46%	27%	64%	7%	20%	0%	100%	0%	0%	44%	56%	0%	44%
2017 1	31%	69%	0%	31%	33%	67%	0%	33%	22%	78%	0%	22%	33%	67%	0%	33%
2016 3	33%	67%	0%	33%	29%	64%	7%	22%	25%	75%	0%	25%	37%	63%	0%	37%
2016 2	53%	47%	0%	53%	56%	44%	0%	56%	40%	50%	10%	30%	27%	73%	0%	27%
2016 1	38%	54%	8%	30%	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%
2015 3	38%	62%	0%	38%	18%	82%	0%	18%	40%	60%	0%	40%	0%	100%	0%	0%
2015 2					20%	70%	10%	10%	12%	88%	0%	12%	50%	50%	0%	50%
2015 1	30%	50%	20%	10%	42%	50%	8%	34%	14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%
2014 3	20%	80%	0%	20%	40%	60%	0%	40%	44%	56%	0%	44%	11%	89%	0%	11%
2014 2	33%	50%	17%	16%	40%	60%	0%	40%	50%	50%	0%	50%	25%	75%	0%	25%
TEKNIKKONSULTER																
2019 3	20%	72%	8%	12%	25%	75%	0%	25%	38%	57%	5%	33%	35%	65%	5%	30%
2019 2	33%	61%	6%	27%	6%	83%	11%	-5%	35%	59%	6%	29%	35%	59%	6%	29%
2019 1	25%	71%	4%	21%	19%	81%	0%	19%	22%	72%	6%	16%	53%	47%	0%	53%
2018 3	18%	77%	5%	13%	23%	77%	0%	23%	39%	55%	6%	33%	47%	53%	0%	47%
2018 2	32%	59%	9%	23%	22%	78%	0%	22%	39%	55%	6%	33%	41%	59%	0%	41%
2018 1	14%	76%	10%	4%	18%	82%	0%	18%	17%	72%	11%	6%	33%	67%	0%	33%
2017 3	20%	72%	8%	12%	23%	77%	0%	23%	25%	71%	4%	21%	40%	60%	0%	40%
2017 2	21%	74%	5%	16%	22%	78%	0%	22%	46%	39%	15%	31%	54%	46%	0%	54%
2017 1	4%	83%	13%	-9%	13%	83%	4%	9%	42%	58%	0%	42%	37%	63%	0%	37%
2016 3	15%	73%	12%	3%	8%	81%	11%	-3%	42%	53%	5%	37%	53%	47%	0%	53%
2016 2	8%	92%	0%	8%	7%	93%	0%	7%	8%	92%	0%	8%	45%	55%	0%	45%
2016 1	16%	72%	12%	4%	17%	75%	8%	9%	30%	60%	10%	20%	52%	48%	0%	52%
2015 3	26%	58%	16%	10%	21%	74%	5%	16%	31%	61%	8%	23%	50%	50%	0%	50%
2015 2					13%	74%	13%	0%	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%
2015 1	25%	69%	6%	19%	39%	55%	6%	33%	8%	92%	0%	8%	23%	77%	0%	23%
2014 3	17%	75%	8%	9%	18%	73%	9%	9%	30%	70%	0%	30%	30%	70%	0%	30%
2014 2	15%	77%	8%	7%	0%	100%	0%	0%	18%	82%	0%	18%	17%	83%	0%	17%

Tabell 14: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

Malmö

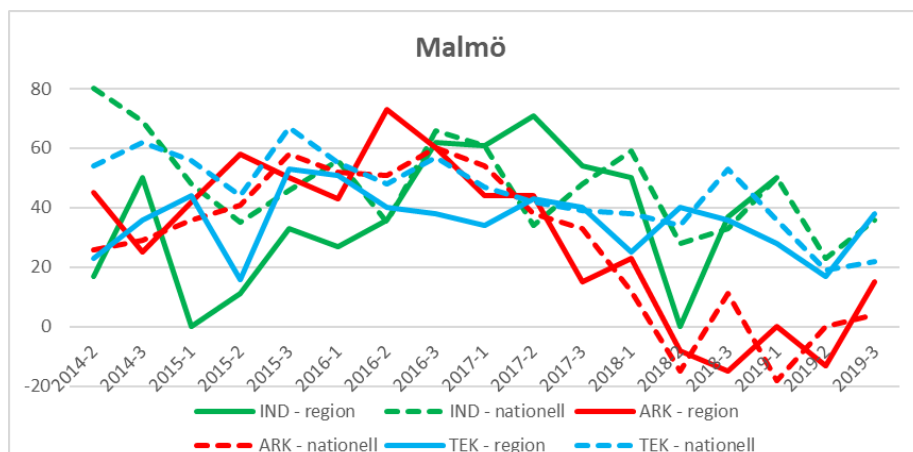


Diagram 25: Förväntningar på orderläget i regionen (heldraget) jämfört med riket (streckat), per verksamhetsområde.

Malmö																
	Orderutveckling								Personalutveckling							
	Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period				Senaste mätperioden				Förväntningar kommande period			
	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto	Bättre	Oför	Sämr	Netto
INDUSTRIKONSULTER																
2019 3	12%	63%	25%	-13%	42%	50%	8%	34%	11%	67%	22%	-11%	37%	63%	0%	37%
2019 2																
2019 1	38%	50%	12%	26%	50%	50%	0%	50%					67%	33%	0%	67%
2018 3	33%	56%	11%	22%	37%	63%	0%	37%	17%	66%	17%	0%				
2018 2	25%	75%	0%	25%	10%	80%	10%	0%								
2018 1	67%	33%	0%	67%	50%	50%	0%	50%	29%	57%	14%	15%	57%	43%	0%	57%
2017 3	46%	54%	0%	46%	54%	46%	0%	54%	12%	76%	12%	0%	29%	71%	0%	29%
2017 2	60%	40%	0%	60%	71%	29%	0%	71%								
2017 1	29%	64%	7%	22%	61%	39%	0%	61%	33%	56%	11%	22%	50%	50%	0%	50%
2016 3	22%	78%	0%	22%	62%	38%	0%	62%	29%	71%	0%	29%	62%	38%	0%	62%
2016 2	42%	58%	0%	42%	36%	64%	0%	36%	22%	67%	11%	11%	56%	33%	11%	45%
2016 1	38%	62%	0%	38%	36%	55%	9%	27%	44%	56%	0%	44%	44%	56%	0%	44%
2015 3	25%	67%	8%	17%	33%	67%	0%	33%	44%	56%	0%	44%	40%	60%	0%	40%
2015 2					22%	67%	11%	11%	33%	45%	22%	11%	44%	45%	11%	33%
2015 1	33%	67%	0%	33%	0%	100%	0%	0%	33%	67%	0%	33%	33%	67%	0%	33%
2014 3	57%	43%	0%	57%	50%	50%	0%	50%	50%	50%	0%	50%	75%	0%	25%	50%
2014 2	14%	72%	14%	0%	17%	83%	0%	17%	14%	57%	29%	-15%	33%	67%	0%	33%
ARKITEKTER																
2019 3	29%	42%	29%	0%	29%	57%	14%	15%	33%	50%	17%	16%	17%	50%	33%	-16%
2019 2	29%	42%	29%	0%	12%	63%	25%	-13%								
2019 1	18%	73%	9%	9%	9%	82%	9%	0%	50%	50%	0%	50%	17%	83%	0%	17%
2018 3	14%	79%	7%	7%	0%	85%	15%	-15%	22%	67%	11%	11%	37%	63%	0%	37%
2018 2	17%	66%	17%	0%	17%	58%	25%	-8%	44%	45%	11%	33%	38%	50%	12%	26%
2018 1	31%	61%	8%	23%	31%	61%	8%	23%	62%	38%	0%	62%	14%	86%	0%	14%
2017 3	38%	54%	8%	30%	15%	85%	0%	15%	57%	43%	0%	57%	43%	57%	0%	43%
2017 2	56%	38%	6%	50%	50%	44%	6%	44%	67%	33%	0%	67%	87%	13%	0%	87%
2017 1	58%	42%	0%	58%	44%	56%	0%	44%	90%	10%	0%	90%	70%	30%	0%	70%
2016 3	67%	33%	0%	67%	60%	40%	0%	60%	60%	40%	0%	60%	67%	33%	0%	67%
2016 2	64%	36%	0%	64%	73%	27%	0%	73%	91%	9%	0%	91%	82%	18%	0%	82%
2016 1	71%	22%	7%	64%	43%	57%	0%	43%	83%	17%	0%	83%	83%	17%	0%	83%
2015 3	58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	33%	67%	0%	33%	40%	60%	0%	40%
2015 2					58%	42%	0%	58%	50%	50%	0%	50%	80%	20%	0%	80%
2015 1	50%	20%	30%	20%	50%	42%	8%	42%	14%	57%	29%	-15%	43%	57%	0%	43%
2014 3	29%	57%	14%	15%	25%	75%	0%	25%	17%	66%	17%	0%	43%	43%	14%	29%
2014 2	75%	12%	13%	62%	56%	33%	11%	45%	17%	83%	0%	17%	62%	38%	0%	62%
TEKNIKONSULTER																
2019 3	25%	67%	8%	17%	42%	54%	4%	38%	25%	55%	10%	15%	80%	20%	0%	80%
2019 2	23%	71%	6%	17%	23%	71%	6%	17%	47%	47%	6%	41%	65%	29%	6%	59%
2019 1	31%	65%	4%	27%	32%	64%	4%	28%	37%	58%	5%	32%	63%	37%	0%	63%
2018 3	36%	56%	8%	28%	36%	64%	0%	36%	52%	39%	9%	43%	83%	17%	0%	83%
2018 2	39%	57%	4%	35%	44%	52%	4%	40%	70%	30%	0%	70%	58%	42%	0%	58%
2018 1	39%	57%	4%	35%	29%	67%	4%	25%	47%	48%	5%	42%	73%	27%	0%	73%
2017 3	32%	52%	16%	16%	44%	52%	4%	40%	25%	71%	4%	21%	67%	33%	0%	67%
2017 2	48%	38%	14%	34%	43%	57%	0%	43%	50%	35%	15%	35%	75%	25%	0%	75%
2017 1	26%	67%	7%	19%	42%	50%	8%	34%	44%	44%	12%	32%	54%	42%	4%	50%
2016 3	29%	63%	8%	21%	50%	38%	12%	38%	52%	38%	10%	42%	86%	14%	0%	86%
2016 2	47%	41%	12%	35%	40%	60%	0%	40%	53%	40%	7%	46%	73%	27%	0%	73%
2016 1	48%	43%	9%	39%	55%	41%	4%	51%	67%	28%	5%	62%	67%	33%	0%	67%
2015 3	50%	39%	11%	39%	58%	37%	5%	53%	77%	8%	15%	62%	71%	29%	0%	71%
2015 2					32%	52%	16%	16%	50%	29%	21%	29%	69%	31%	0%	69%
2015 1	43%	50%	7%	36%	44%	56%	0%	44%	50%	43%	7%	43%	79%	21%	0%	79%
2014 3	23%	69%	8%	15%	43%	50%	7%	36%	40%	40%	20%	20%	60%	40%	0%	60%
2014 2	23%	46%	31%	-8%	23%	77%	0%	23%	36%	55%	9%	27%	50%	50%	0%	50%

Tabell 15: Faktisk och förväntad order- och personalutveckling, historiska siffror. Visar andel ökat minus andel minskat.

KOMMANDE RAPPORTER

Investeringssignalen

Under benämningen Investeringssignalen presenterar Innovationsföretagen sedan 1994 sina regelbundna marknadsundersökningar bland ett representativt urval av arkitektföretag och tekniska konsultföretag i medlemskretsen. Marknadsundersökningen genomförs och publiceras tre gånger per år, februari/mars, juni och oktober/november.

Nästa Investeringssignal publiceras februari/mars 2020.

Branschöversikten

Innovationsföretagen publicerar i december varje år Branschöversikten, en detaljerad kartläggning och marknadsöversikt av den svenska arkitekt- och teknikkonsultbranschen med en internationell utblick. Rapporten översätts även till engelska, Sector Review.

Nästa Branschöversikt publiceras i mitten av december 2019.

EFCA Barometer

EFCA, den europeiska associationen för teknikkonsulter, publicerar två gånger per år en överblick av teknikkonsultmarknaden runt om i Europa, EFCA Barometer. Rapporten tas fram i samarbete med bland andra Innovationsföretagen.

EFCA Barometer publiceras två gånger per år, vår och höst.

Läs mer om rapporterna ovan och ladda ner tidigare versioner på:

www.innovationsforetagen.se/branschstatistik

AlmeGas Tjänsteindikator

Rapporterna innehåller analyser och prognoser kring tjänstesektorns utveckling, vissa tjänstebranschers utveckling samt makroekonomiska analyser och prognoser.

Tjänsteindikatorn publiceras fyra gånger per år, kvartalsvis.

Läs mer om Tjänsteindikatorn på www.almega.se

KONTAKT

David Cramér, chefsanalytiker

tel: +46 8 762 67 02

e-post: david.cramer@innovationsforetagen.se

Magnus Höij, förbundsdirektör

tel: +46 8 762 67 05

e-post: magnus.hoij@innovationsforetagen.se

Linda Fritzner, tf kommunikationschef

tel: +46 8 762 66 30

e-post: linda.fritzner@innovationsforetagen.se

www.innovationsforetagen.se

Innovationsföretagen

● almeqa